

産業スパイは営業秘密を漏らしそうな人を狙っています！

今回は、**産業スパイに狙われやすい人と営業秘密の漏出状況**を実例に基づいて紹介します。

狙われやすい人の特徴

(1) 営業秘密に関する意識が低い人

・ 偶然を装って接近され、飲食を重ねて油断してしまった事例



すみません！この辺で美味しい店ありますか？良ければ、御一緒しませんか？



うちの会社のこと聞てきたけど、この人なら大丈夫だよな...



流出

技術情報 (営業秘密)

現金



① 偶然を装って接近を試みる某国スパイ

接近

② 継続的に飲食する関係に...

③ 度重なる接待で要求を断れず、自社の営業秘密を漏らし、現金を受領した

(2) ビジネス用SNSに経歴、住所、趣味、研究内容等を掲載していた人

・ SNS上にプライベート情報を載せていたことが災いした事例



SNSに、わが社が欲しい技術を研究していると書き込んでいる！



某国A社からのメールだ。かなり良い待遇だな。



流出

技術情報 (営業秘密)

技術情報 + 某国で接待



① 取引先を装った某国A社産業スパイ

接近

② ビジネス用SNSを利用し、技術者に某国A社へのヘッドハンティングを装い接近

③ 技術情報の交換を持ち掛けられ、会社の営業秘密を某国A社に渡した

(3) 退職後も技術・知識をいかして仕事を続けようとする人

・ 元同僚の外国人から厚遇を約束され、技術情報を漏えいした事例



Bさん、お久しぶりです。うちの国の会社は待遇が良いですよ。是非うちで働いて欲しいです。



今よりすごい厚遇だ！是非とも某国へ行きたい。



流出



① 過去に同僚だった某国産業スパイ

接近

② 研究員Bは、好待遇に惹かれ某国へ

③ 見返りである好待遇を期待して、営業秘密を漏えいした

神奈川県警察からのアドバイス

(2)の事例で、接触到に利用された**ビジネス用SNS**は、世界で数億人もの登録者数があり、利用者は会社名や役職、学歴等を公開し、互いの仕事に役立つ情報を交換するなどしています。

ビジネス用SNS等での交流は、商機のチャンスである一方、産業スパイにとっては、相手の経歴に加え、生活状況や勤務先での待遇をどう感じているかなどを見極める手掛かりを得ることができ、**産業スパイに付け入る隙を与えてしまう**こととなります。

また、社員は、必ずしも円満退社するとは限らないので、「**秘密保持契約(NDA)**」は入社時や昇進時などに締結し、退社後に関する規定も設けておくなど、営業秘密の漏洩防止措置を徹底しましょう。

お知らせ!!

この度、神奈川県警察の公式ホームページに「経済安全保障等に関する取組」を新たに掲載しました！過去に発出したSEAGULL通信も全てダウンロードできますので、是非ご覧ください。



県警 HP/QRコード



▼ SEAGULL事務局(外事第一課内) ▼

〒231-8403 横浜市中区海岸通2丁目4番 神奈川県警察本部

相談窓口

Email : seagull@police.pref.kanagawa.jp

