

【 タネ紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	S-1
案件タイトル	車載用デジタルコックピットのコンテンツ制作ツール「VCD」技術の転用先募集

2. 概要

【自社の事業概要】

- ・車載系システムテストを中心に活動
- ・過去に CAD 開発や CG 制作にも携わった経験を持つ技術者を中心に今後益々発展の可能性のある車載用デジタルコックピットのコンテンツ制作を行うツール「VCD」システムをものづくり補助金を活用して開発
- ・「VCD」システムを活用した新しい事業展開を模索中

【連携したい“タネ”の説明】

① 背景（応募のきっかけ）

- ・「VCD」システムは技術的にとんがっているために当社のような小企業が大手の車載メーカーなどに事業展開することに限界を感じている。一方、この中で使われている、グラフィック技術などは他に転用可能ではないかと考えている

② 具体的内容（イラストや写真なども活用して分かりやすく）

- ・「VCD」システムは、車載系デジタルコックピットのコンテンツ制作を支援するシステムです。

詳細は Youtube に動画をアップしているので参照ください

<https://youtu.be/og-rK9Y2PIs>

③ 特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

- ・「VCD」システムの特徴は、組み込み系コンテンツ制作においてデザイナーとプログラマー両方が活用できるシステムであること、そして、試作コンテンツを量産用コンテンツに移行する際に最小限の工数で実現できることがあげられます。

詳細は Youtube に動画をアップしているので参照ください

<https://youtu.be/og-rK9Y2PIs>

④ 想定している市場・顧客

- ・「VCD」システムそのものが想定しているのは、「車載」システムの電装メーカーさまや「車」の製造メーカーですが本申し込みではそれ以外の顧客開拓の可能性を追求したいと考えています

⑤ 現在の課題

・元々「VCD」システムが目指していた市場で事業展開が可能なのか、それとも本技術を別の分野に展開すべきかの見極め

【連携のカタチ】

① 自社が担う範囲

・技術開発、製品開発

② 連携相手に求める技術、連携したい分野など

・本システムに使用されている技術が転用可能な分野

3. 企業情報

企業名	株式会社エイアールティ	HP URL	http://www.artinc.co.jp
所在地	横浜市都筑区池辺 4704 三留ビル 302	従業員数	17 名

【 タネ紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	S-2
案件タイトル	特許取得！省エネ「エナジープレート」の多業種展開先募集

2. 概要

【自社の事業概要】

I. 表面処理事業

アルマイト加工とは、アルミニウムの表面に酸化皮膜を形成し耐食性や耐摩耗性を向上させる化学処理で、重さや形状や厚みが変わらない、処理前の質感や素材感が残せるといった特長がある。創業当初は大手電機メーカーの半導体部品加工を大量受注していますが、現在は、多品種小ロット化で対応。

また表面処理事業の一環として、レーザーマーキング加工も内製化し、ロゴマークやシリアルナンバーなどの追加処理サービスも展開。

		
【アルマイト加工 カラーサンプル】 アルマイト加工（17色） ハードアルマイト加工（6色）	【アルマイト加工 有色アルマイト】 バイク用カスタムパーツ（リム）の染色 アルマイト	【アルマイト加工・ハード（硬質）】 表面強度及び酸化被膜の膜厚が2倍以上

II. OEM 事業

当社の技術、実績などにより、OEM 製品の開発から量産まで、3D-CAD を用いて様々なジャンルのパーツ設計。

III. 商品販売事業

ブレーキパーツの最大手であるブレンボ（イタリアブレーキメーカー）の正規代理店としてバイク部品の販売事業も開始し、事業拡大を図る。

		
【ディスクローター・ブレンボ】 ブレーキパーツ バイク用カスタムパーツ	【ブレーキキャリパー・ブレンボ】 ブレーキパーツ バイク用カスタムパーツ	【マスターシリンダー・ブレンボ】 ブレーキパーツ バイク用カスタムパーツ

IV. 自社製品事業

当社の強みであるアルマイト処理を活かしたオリジナルパーツ（バイク部品）を開発し、オリジナルブランド「KOHKEN」として、製造・販売事業も推進している。

		
<p>【キャリパーサポートパーツ】</p> <p>NSR250 用キャリパーサポート バイク用カスタムパーツ</p>	<p>【アルミメッシュパネル】</p> <p>全 17 色対応 バイク用カスタムパーツ</p>	<p>【フレックスモバイルステア】</p> <p>ナビ・スマホ・カメラ等設置パーツ バイク用カスタムパーツ</p>

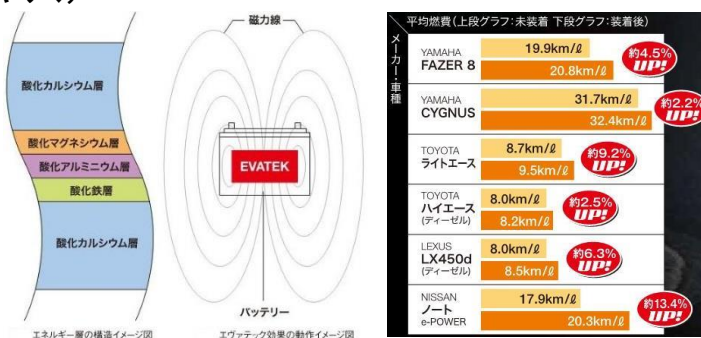
【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

新たに発売を開始する「EVATEK(エヴァテック)エナジープレート」ですが、まずは弊社の商流である二輪業界でのみの展開だが、他業種・他ジャンルにも展開をしたいと考えていたので応募しました。

②具体的内容（イラストや写真なども活用して分かりやすく）

EVATEK エナジープレートは量子力学の技術を用いた省エネ技術になります。含有されるエネルギー層が発生する強磁場が導電分子に作用し電気抵抗を低減、電気的ロスが減少する事で各種省エネを実現します。またバッテリー寿命の延長にも繋がります。



③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

まず最大の優位性は、この技術は弊社が特許を取得済みだということです。また、この効果は分子に働くので電気だけでなく人体へも効果を発揮します。人体へ使用した場合は主に血液に作用し血流が改善します。結果、溜まった老廃物を押し流し患部の凝りや痛み等を緩和する効果が有ります。元々この技術は医療の分野で使われていました。

④想定している市場・顧客

日常的に車を使用する物流業界やバスやタクシーなど輸送業界。重機など建機業界。電気を大量に使用する工場やビル等の業務用電気設備業界。ソーラー発電やエコキュートなど家庭用電気設備業界。バックアップ電源で大型バッテリーを使用する電気・通信業界。ネックレスやサポーターなど健康グッズ業界。

⑤現在の課題

現状は二輪業界・四輪業界以外の商流をほぼ持っておりません。

【連携のカタチ】

①自社が担う範囲

その業界に適した商材の開発。販売。

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

その業界への深い技術的見識を持つ事。その業界への強い商流を持つこと

3. 企業情報

企業名	株式会社コーケン	HP URL	https://www.koh-ken.jp/
所在地	横浜市都筑区池辺町3313	従業員数	20名

【 タネ紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-1
案件タイトル	文化財や永年資料保管庫における、モニタリングシステムの開発・製品化に向けた連携先募集

2. 概要

【自社の事業概要】

1932年の創業以来、国内大手フィルム製造・販売会社の協力会社として写真、映画、マイクロ、レントゲン等のフィルム関連の金属製品、及び、塗装を引き受けていた。2013年からは独立し、“劣化と保存を科学する”をキーワードに、フィルム、文化財等の劣化抑制に関わる事業や保存環境コンサルティングを展開。創業以来、製造している映画用フィルム保存缶は、弊社とKodak社でしか製造していない。劣化抑制関連取得特許は、国内2件、U.S.A1件、ヨーロッパ14カ国において各々の国に対し1件、中国1件となっている。

【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

M L A（博物館、美術館、図書館、公文書館）においても、労働力の不足が叫ばれている。また環境負荷、及び、電力節減等の傾向により、保管物がおかれている環境が悪化をたどり、それをモニタリングさえもできなくなっている。そこで、保管庫等にモニタリングシステムを導入し、サブスクリプション形式で課金ができないかと考えている。

具体的な例をあげると、マイクロフィルムの保管環境が存在する。マイクロフィルムは、永久保管資料として、中央省庁、地方行政団体等において、毎年、多く制作され、保管管理されている。しかし、保管庫の状況は劣悪で、管理されていない場所も多く、気が付くとマイクロフィルムが利用出来ない状況に陥っている事も発生している。

②具体的内容（イラストや写真なども活用して分かりやすく）

下画像は、ある国立大学図書館の保管庫のマイクロフィルム保管棚である。部屋の温度は（室温23～27℃程度）で管理されているが、湿度は管理されていない。例年、5月頃の気温や湿度が上昇する頃になると、異臭の発生があり、8月には館内エアコンが壊れる現象が発生する。

これまでの資料保存方法の定義としては、保管庫や部屋全体の環境を最適に保つ事により、被保管物の状態も最適に保たれると考えられていた。しかし、そのように保管されてきた資料の劣化が進行してしまうことも確認済である。



弊社が取り組んでいる保存科学の観点より原因解説をすると、基本的に被保管物は箱や保管容器等に入れられ保管されているが、その箱内の環境を最適に保たない限り、被保管物は徐々にではあるが劣化が進行してゆく。

本や紙よりも、より繊細かつ複雑な物質で形成されているマイクロフィルムは、保管環境の影響を受けやすい結果、劣化が進行し、保管庫全体に対し、悪臭を発生させ、空調システム等を破壊している。

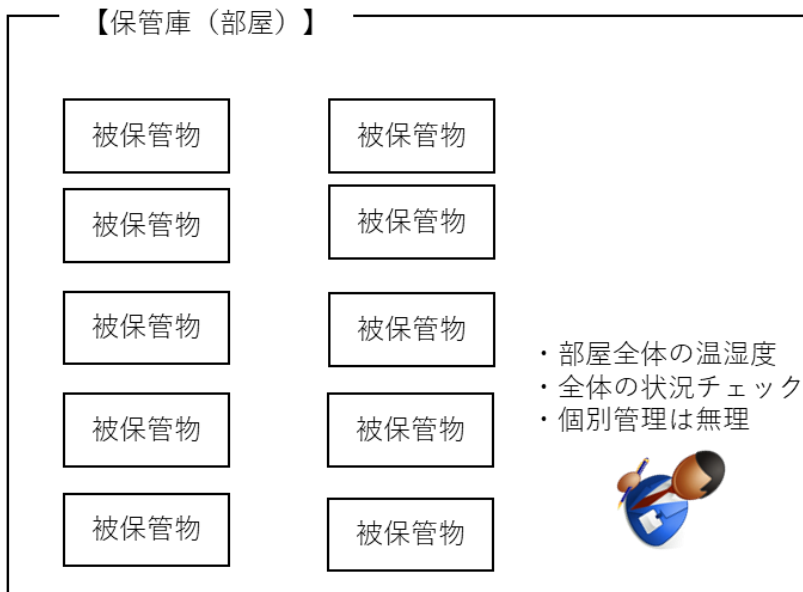
重要なのは、被保管物が保管されている最小での保管環境を最適にする事である。この事例でいえば、マイクロフィルムが入られている箱内の環境を最適保つ事が、解決策となる。

そこで、個別資料その物の箱内の環境を簡易にモニタリングする事が出来れば、被保管物の劣化をより効率的に妨げる事ができるのではないかと考えている。また保管に最適化した箱や容器等も提供出来ればと考えている。

③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

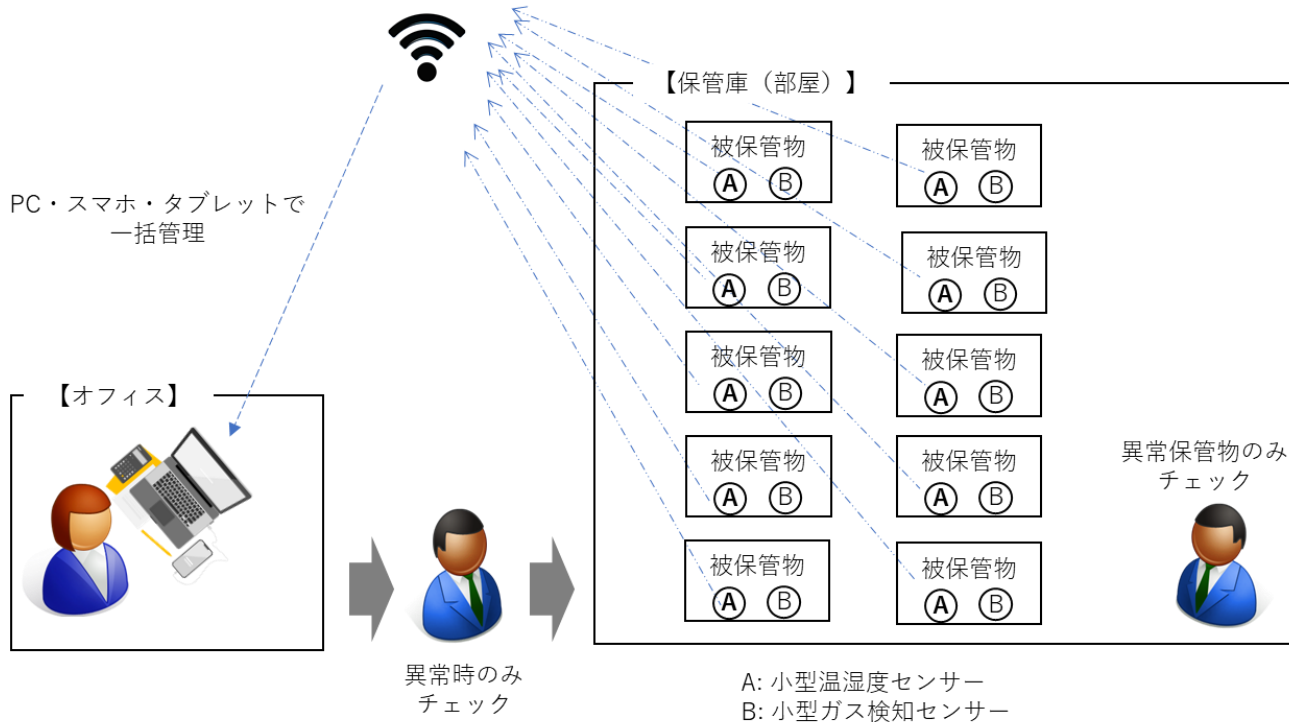
現在は、保管庫（部屋）全体の温湿度等を監視させれば、被保管物を正しく保管できると考えられている。下図にイメージを明記する。

【従来（イメージ図）】



保管庫や保管庫として利用されている部屋全体の温室管理をし、被保管物の個別管理や状態の認識は、無理であった。従って、保管庫のエアコンの異常や、入室時に部屋の中の異臭に気付き、初めて保管物の個別チェックを開始していた。

【モニタリングシステム(イメージ)】



一方、技術の進歩による小型センサー類と IT 技術を駆使し、上図のようなモニタリングシステムを構築すれば、これまでの保管管理方法とは違う省人化、効率化、異常検知の迅速化をなし得る事ができると考えている。

【モニタリング システム 製品化案】

イメージ図を参照に、下記に必要事項を明記する。

a) 個々資料のモニタリング

個々の資料が保管されている箱内の温湿度、及び、ガス（資料により劣化時に発生するガスは違う）を検知する小型センサーを挿入する。小型センサーは、Wi-Fi 等でデータを送信できるようにする。

☆連携希望ポイント☆

小型センサの開発と製造等

b) スマートフォン アプリ（タブレット、または、PC）を利用したモニタリングシステム

個々の資料から集められたデータを監視するスマートフォンやタブレット上のアプリケーション開発等

☆連携希望ポイント☆

データ通信マネジメント、及び、アプリケーション開発

c) 保存科学的な観点からの保管箱の提供

現在の資料用保管箱は、紙（ダンボール、中性紙）が使用されている事が多い。そこで、より保管に最適化された箱を開発し、提供を開始する。

☆連携希望ポイント☆

射出成型を利用した製品開発、及び、射出成型用金型の設計と製造

④想定している市場・顧客

【想定市場】

文化財、資料保存、物流

【想定ターゲット】

官公庁、地方自治体、博物館、美術館、図書館、国公私立大学、財団法人、倉庫会社

※開発技術を利用し、最終的にはコンシューマ向けに、製品やサービスを展開できれば良いと考えている。

【想定国】

日本、アメリカ合衆国、EU 各国、中国

⑤現在の課題

- ・ 既存で、温湿度記録を取得可能な小型センサー等があるのは認識しているが、通信機能を有していない
- ・ 小型センサーにおいては、省電力化が求められる
- ・ 通信マネジメント、及び、アプリケーションにおいては、IoT 技術を有している企業とのネットワークを持ち合わせていない事が課題であるが、技術的には可能であると想定している。

【連携のカタチ】

①自社が担う範囲

資料保存専用の容器開発、販路開拓、モニタリングシステム開発における全体のマネジメント

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

センサー開発等の知見を有している企業、及び、通信マネジメントとアプリケーション開発が可能な企業

3. 企業情報

企業名	株式会社足柄製作所	HP URL	http://www.ashisei.com
所在地	南足柄市中沼69	従業員数	12名

【 連携のタネ 紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-2
案件タイトル	世界最軽量の商品が実現できるマグネシウム薄板のプレス成形品の活用方法相談先募集

2. 概要

【自社の事業概要】

創業以来 70 年プレス加工技術を磨いている会社です。「微細・精密」順送プレス加工を得意とし、試作加工、金型製作、量産加工まで、小型、軽量化の世の中の流れに応えるべく、顧客の課題解決、開発支援を行っています。

また、その技術を生かして製品開発にもチャレンジし、第一号の抜き差し自在ファイル「ヌーケ」は 2016 年第 33 回神奈川工業技術開発大賞奨励賞を頂き、さらに同年横浜市販路開拓支援事業の認定も戴いています。

【連携したい“タネ”の説明】

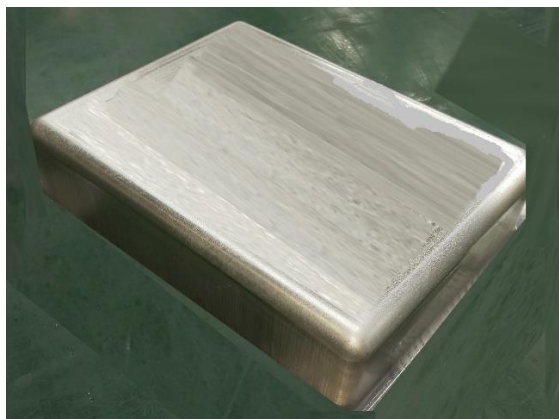
①背景（応募のきっかけ）

世界最軽量を実現出来るマグネシウム板材のプレス加工製品の製造が出来る企業は世界でも 2~3 社しかない。当社では数年前より加工技術を開発しているが未だに量産製品として市場に提案できない。まずは用途開発が必要とされている。世界最軽量を実現できるマグネシウム板のプレス加工品を検討していただきたい。

②具体的内容

マグネシウムは実用合金最軽量で高剛性。これまでプレス加工製品はノート PC や携帯電話の筐体に採用され世界最軽量商品として販売された実績が有るが、それ以外の用途には一向に普及していません。工業材料としてまだマグネシウム薄板が殆ど認知されていないといえる状況です。当社は市場に、世界最軽量が特徴の商品作りをマグネシウムプレス加工製品の利用により実現していただきたいと考えています。

【マグネシウム薄板プレス成形品のサンプル】



③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

世界最軽量を実現出来るマグネシウム板材のプレス加工技術を有する企業は世界でも数少なく、競争相手は現在日本国内に1社あるのみです。今後の省資源・省力化の為に軽量化は重要な要素であり、マグネシウムの利用は大きな効果を発揮します。従来マグネシウムの量産技術の主流はダイキャストでしたが量産効果としてはプレス加工が圧倒的に優れます。当社はさらに世界でも誰も成功していない順送プレスによるマグネシウムのプレス製品の量産も目指しています。

また、最大の特徴が実用合金最軽量ですが、その他の特徴として、構造体としての高強度・高剛性（例えば片持ち梁構造で端部に荷重が加わってもたわみにくい）、電磁波シールド性、放熱性、リサイクル性、振動吸収性、耐くぼみ性（ものがぶつかっても変形しにくい）、などの特徴があります。

④想定している市場・顧客

軽量化が必然の自動車部品関係・電気・電子部品の筐体・色々なモバイル製品などを市場として想定しています。

⑤現在の課題

用途開発が唯一最大の課題です。

【連携のカタチ】

①自社が担う範囲

全てのハードウェア関係は自社で準備できます。

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

採用製品の提案をお待ちしております。

3. 企業情報

企業名	株式会社キョーワハーツ	HP URL	https://www.kyowa-hearts.com
所在地	横浜市港北区高田西 1-5-1	従業員数	17名

【 タネ紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-3
案件タイトル	ガラスに遮熱コーティングする技術を持つ会社、高性能安全ガラスの販売協力会社の募集

2. 概要

【自社の事業概要】

- 国内最強の防犯ガラスを始め防爆・防弾ガラスの開発・製造・販売
- 遮熱コーティング板ガラスの開発

【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

- 未だ知名度の低い弊社の建築用高性能安全ガラスを活用頂ける企業様を探している。
- 建築用板ガラスに遮熱素子をコーティングする技術をお持ちの企業様を探している。

②具体的内容（イラストや写真なども活用して分かりやすく）

- 建築用高性能安全ガラスは防衛省・米軍基地・原子力関連施設・大使館・刑務所等の公的施設や住宅・店舗・行楽施設・データセンター・研究所・工場・精錬所等の民間施設に実績があります。
- 数年に渡り遮熱コーティングの方法を模索しておりますが、資金的な問題も有りなかなか進まない状況です。
完成には未だ透過率の向上が必要ですが、現在の品質で工場や農業ハウス等にご活用頂く事も視野に入れて進めていきたいと考えています。

③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

- 弊社の防犯ガラスは国内最強レベルで高い防音性能も有する防災ガラスです。
防爆ガラスはデータセンターやリチウム電池研究所等でもご利用を頂いており、
防弾ガラスは防衛省に納めた際に実施された性能試験でも非常に高いご評価を頂きました。
- 既存の Low-E 建築用遮熱ガラスと異なり、反射光害や電波障害を防ぐ画期的な遮熱ガラスの開発を目指しています。

④想定している市場・顧客

- 防災・防犯・テロ対策等の安全対策となる窓ガラスを必要とする建物オーナー、設計事務所、建築業者。
- 省エネ対策を必要とする建物オーナー、設計事務所、建築業者。

⑤現在の課題

- 営業力不足で建築業界、ガラス業界に入っていない。
- 透明なガラスに遮熱コートする技術に苦戦している。

【連携のカタチ】

①自社が担う範囲

- 建築用高機能安全ガラスのメーカー業務。
- 遮熱コーティング板ガラス開発の為に遮熱素子提供等。

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

- 建築用高機能安全ガラスの拡販。
- 建築用板ガラスに遮熱素子をコーティングする技術。

3. 企業情報

企業名	ヘラクレスガラス技研株式会社	HP URL	http://www.hercules.co.jp
所在地	横浜市青葉区桂台 2-37-61	従業員数	5名

【 連携のタネ 紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-4
案件タイトル	シニアのためのクローズドSNS型見守りアプリの開発先募集

2. 概要

【自社の事業概要】

弊社は、地域で実店舗を展開する小売事業者とその近隣消費者の商取引に最適化した、狭域商圏型ECプラットフォーム「ポケット」の開発およびサービス提供を目指しています。

「ポケット」は、売る側と買う側の距離が近い地元商取引に特化し、お店探しから商品お渡しまでをワンストップで提供する、今までにないECプラットフォームです。

【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

・狭域商圏型ECプラットフォーム「ポケット」の販路開拓の一環として、自治体のご担当者とお話しする中で、高齢者の夫婦や一人暮らしの方々へのケア(=見守り)が自治体の課題として、よく話題にあがり、弊社も何かソリューションが提供できないか、意識をしてきた。

・また代表足立の実の母親も横浜市で一人暮らしをしており、独居高齢者の問題は他人事ではない。

②具体的内容

・家族間のコミュニケーションと安否確認(見守り)がリンクしたSNSアプリ。

・LINEなどの既存サービスにシニア側が合わせるのではなく、シニアならではの『加齢による変化』、『ライフスタイル』や『家族や友人との関係性』などに寄り添った機能性。

・シニアがストレスなく利用できるSNSツールでありながら、コミュニケーション頻度や携帯電話の移動や使用履歴に基づく利用者(=高齢者)見守り機能を発揮する。

・高齢者対策に課題を抱える自治体との連携が実現すれば、助成金活用や初期顧客の開拓を組織的に行うことも十分可能。

③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

■機能コンセプト

<1>シニアのUXに拘った画面表示や操作性・シニアがわからないことを家族が教えやすい設計

<2>アドレス登録が簡単で、ダウンロードや初期設定、Verアップに手間が掛からない

<3>家族や仲間間に限定されたSNS機能…知らない人とのつながりは不要

<4>コミュニケーションとリンクした見守りの機能…1人のシニアをみんなで見守る

※見守り家族(最大8名)が、ネット上で1人のサービス上のコミュニケーション頻度や携帯電話の移動や使用履歴などの情報を共有できる

<5>コミュニケーションのネタになる + α 機能(写真、体調・健康、ゲームなど)

■提供価値コンセプト

<1>広告は一切表示されない…有料サービス

<2>月額利用料制・・・見守る家族が月額料金 800 円をシェア。対象シニア自身は無料

<3>世代や距離を超えた家族や仲間とのコミュニケーションの楽しさを提供する

<4>シニアの周辺の家族がこのアプリコミュニケーションの輪に参加してくれる

シニア向けの画面操作性や視認性改善に特化した機能、スマホの操作状況と連動した見守り機能の二極化の様相。現状、シニア世代のイキイキとしたコミュニケーションアプリとして、前述の機能や価値を一括して提供しているサービスは現状のところ存在しない。

--- 競合になり得る他社のサービス -----

○cosmosia <http://cosmosia.net/#demand>

○らくホン <https://www.rakuhon.jp/introduction/index.html>

○カンタン！アプリ <http://www.appbank.net/2012/10/21/iphone-application/493194.php>

○みまもりホン <https://www.mimamori.jp/mimamorihon/>

○つながりほっとサポート https://www.nttdocomo.co.jp/service/tsunagari_hotto_support/

○シニアイージーホン <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.SeniorEasyPhone>

④想定している市場・顧客

ユーザー：離れて暮らす一人暮らしの高齢者または高齢者夫婦

課金者：対象高齢者の子ども & 孫世代

⑤現在の課題

弊社は SNS 関連の開発を行ったことがなく、今回の機能ポイントであるクローズド SNS かつ特定家族(見守りを行う最大 8 人のユーザー)間での情報共有や料金シェアについてのノウハウがない。

【連携のカタチ】

①自社が担う範囲

- ・要件定義やプロダクトアイデアの提供
- ・資金調達 ※補助金や助成金、出資者募集
- ・販路開拓や販促、プロモーションの立案実行

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

- ・プロダクト開発全般
- ・システム運用

★開発会社さまとは、開発～サービス運営～販路開拓～販促などを共同で取り組むことで、事業を共創し、収益についても両社でシェアする形で取り組みたいと考えています。

3. 企業情報

企業名	株式会社レスティル	HP URL	なし
所在地	東京都千代田区鍛冶町 1-10-6 BIZSMART 神田 506 号室	従業員数	1 名

【 タネ紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-5
案件タイトル	レーザーによる微細金属加工の応用展開

2. 概要

【自社の事業概要】

レーザーを活用した微細加工の受託を行っている。最先端のレーザー技術により、加工対象材料を問わず、精度・再現性の良い微細加工を実現している。加工内容としては、微細な穴加工、切断加工、彫込加工など、ほぼ全ての除去加工に対応している。応用分野も幅広く、自動車関連、エレクトロニクス関連、精密機器関連、医療・ヘルスケア関連から加工依頼を受けている。

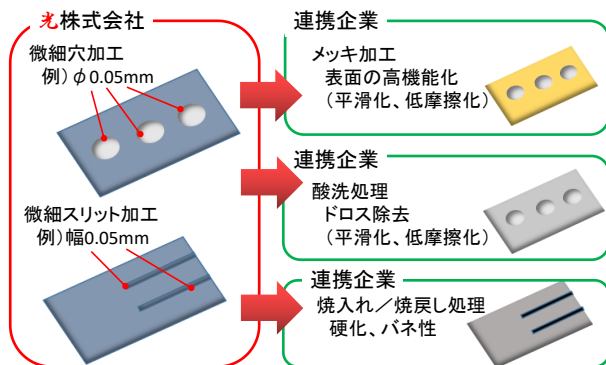
【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

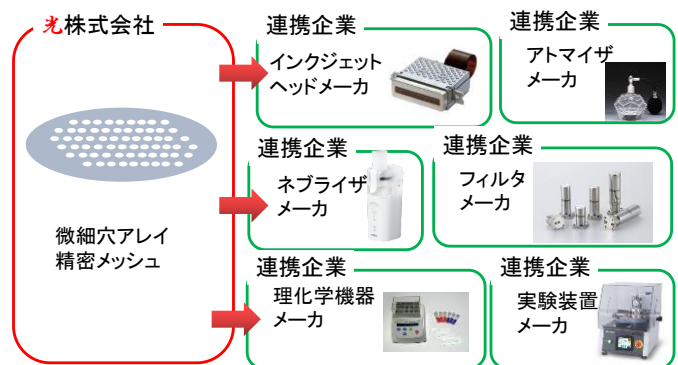
従来はレーザー除去加工のみを行っていたが、その後のメッキ、表面処理、焼入処理などを含めて対応することで、より付加価値の高い製品にできる可能性がある。また、レーザー加工したメッシュ等を利用した精密デバイスを開発のお手伝いをしたい。

②具体的内容（イラストや写真なども活用して分かりやすく）

A. 製品の高負荷化価値化の連携



B. 微細メッシュを利用した精密デバイス開発の連携



③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

従来のレーザー加工では、精密で微細な加工ができなかった。弊社の所有するレーザー微細加工技術では、 0.1mm 以下の微細な穴加工や溝加工など、他の加工技術では困難な加工を安定して実現できる。

④想定している市場・顧客

エレクトロニクス、精密機器、自動車関連、バイオ・医療機器

⑤現在の課題

レーザー加工のみに対応している。顧客希望単価が安く受注できないこともあるため、製品の付加価値をあげて高単価にて受注できるようにしたい。

【連携のカタチ】

① 自社が担う範囲

ベースとなる形状をレーザーにより精密に加工。お客様の形状に合わせてのカスタマイズも柔軟に対応。

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

レーザーによって加工した金属部品に、“精密”や“微細”などのメリットを活かして付加的な加工（メッキ、酸洗、焼き入れ）をしていただける企業と連携したい。また、微細メッシュなど、レーザーで加工した部品を精密デバイス等に有効活用してもらえるメーカーと連携したい。

3. 企業情報

企業名	光株式会社	HP URL	https://hikalikk.jp
所在地	相模原市中央区上溝 1880-2 さがみはら産業創造センターSIC3	従業員数	3名

【 タネ紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-6
案件タイトル	オリジナル生活商品についてまとまった数量の販売もしくは生産を含めた販売の委託企業募集

2. 概要

【自社の事業概要】

市場では個人の生活に有用であり、行動の助けにもなる使い勝手の良い生活用品が望まれています。弊社は不便や不満の解消、思いやりを念頭に置いた生活用品を独自に開発し、これらを広く消費者に届けることを目指しています。

【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

以下に提案致します商品群はすでに特許取得もしくは特許出願を終え、試行錯誤を重ねながら手作りで商品を完成し、一定の外部評価も得られました。本格的な生産設備を有さない弊社としては、今後、本格的な市場供給に発展させる為には生産体制もしくは生産を含めた販売体制を整えた企業の協力を得る必要があります。このたびは、上記目標を達成するために応募しました。

②具体的内容（イラストや写真なども活用して分かりやすく）

■ラップホルダー：

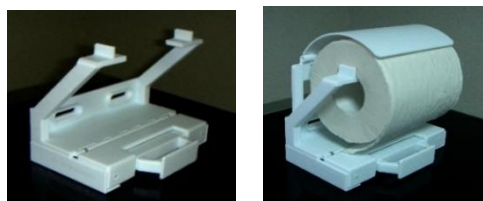
指で押すだけでラップが切れて次につまむ部分が出て来るラップホルダーです。使用するたびにケースのふたを持ち上げたり取り口を探したりする必要が無いためイライラが無くなり、快適な生活を送ることが出来ます。



■ロールペーパーホルダー(トイレトペーパーホルダー)：

片手でポンと押すだけでペーパーが切れて次につまむ部分が出て来るロールペーパーホルダーです。片手が不自由な方でも容易に扱え、介助の手助けにもなります。石油由来の樹脂を含むティッシュペーパーの代わりに石油由来の樹脂を含まないロールペーパーを使用することで環境保護や資源の節約に貢献出来ます。

壁掛型



卓上型



■ポリ袋ストッカー:

取り出し口の部分のポリ袋をつまんで引けば確実に一枚ずつ取り出せるポリ袋ストッカーです。スーパーから持ち帰ったポリ袋をすっきり収納し再利用(資源の有効活用)するのに大変便利です。



■ポータブルバンカーレーキ:

ゴルフクラブと一緒にゴルフバッグの中にコンパクトに折り畳んで収納できるうえ、予備のクラブを持ち歩く感覚で携行しながらプレーできるため、必要な場面で備え付けのレーキを取りに行く手間をかけることなくすぐに使用することが出来るバンカーレーキです。見失ったボールを探したり池に落ちたボールを拾い上げたりするのも大変便利です。

左から順に、ゴルフバッグに収納した状態(白く見えるもの)、折り畳んだ状態、広げた状態



③特徴 (アイデアの優位性、技術の強みなど)

全て独自の発想に基づき完成したオリジナル商品で、特許出願中もしくは特許取得済みの製品ばかりです。

■ラップホルダー:

- ・ラップを取り出す際、箱のふたを開いたり、ラップの端を探したりする必要がない。
- ・ラップが箱に張り付いたり相互に絡んだりすることがない。
- ・ラップを切るときラップを持つ手をひねる必要がない。
- ・刃に触れてケガをする心配がない。
- ・磁石付きなので冷蔵庫などに張り付けて使用できる。

■ロールペーパーホルダー(トイレトペーパーホルダー):

- ・カバーを持ち上げてトイレトペーパーの端を探す必要がない。
- ・ミシン目でなくても、切りたいところで自由に切ることができる。

- ・紙が滑って切れず、大量に引き出されるといったトラブルがない。
- ・ちぎれてうまく切れないといった事がない。

■ポリ袋ストッカー:

- ・ストックする際はサッと圧縮して上から押し込むだけで簡単。
- ・取り出した後は次のポリ袋が取り出し口に現れる。
- ・磁石付きなので冷蔵庫などに張り付けて使用できる。

■ポータブルバンカーレーキ:

- ・コンパクトに折り畳むことが出来るのでゴルフクラブと一緒にゴルフバッグに入れて持ち運ぶことが出来る。
- ・プレー中、予備のクラブを持つ感覚でバンカーまで持ってゆくことが出来る。
- ・バンカーをならす際は、備え付けのレーキを取りに行く必要もなくその場で“サツ”と広げて使用することが出来る。
- ・見失ったボールを探したり池に落ちたボールを拾い上げたりする際にも使用することが出来る。
- ・柄の部分は伸縮自在なので、必要に応じて長さを調整することが出来る。

④想定している市場・顧客

■ラップホルダー:

- ・一般家庭、食堂や料理店、災害時(食器利用時のカバー)、汚れ防止のカバー

■ロールペーパーホルダー(トイレトペーパーホルダー):

- ・一般家庭、障害者施設、病院や医院、動物病院

■ポリ袋ストッカー:

- ・一般家庭

■ポータブルバンカーレーキ:

- ・golfer(一般、プロ)、ゴルフ場

⑤現在の課題

- ・生産販売業者とのアライアンス確立

【連携のカたち】

①自社が担う範囲

- ・将来の新製品を含めた開発、試作、性能評価
- ・特許出願
- ・商品の販促及び一部販売

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

- ・販売を含めた生産を請け負う企業
- ・まとまった数量の販売が可能な企業(一定量の販売ルートがあれば生産を請け負いたいという企業は存在する)

3. 企業情報

企業名	松村テクノ	HP URL	http://www.matsumura-techno.co.jp
所在地	横須賀市望洋台 11-5	従業員数	1名

【 連携のタネ 紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-7
案件タイトル	紙帳票の電子化によるデータ利活用、動画と PDF を利用した情報共有ができるソリューションの提案

2. 概要

【自社の事業概要】

当社は、クラウドを利用したソリューションを中心にサービスを提供し、企業様の課題解決につながる商材を提供しております。主に3事業をメインに活動しています。

1、データサイエンティスト育成事業 2、AI-OCR ソリューション 3、eラーニング制作ツール

■AI-OCR の活用

AI-OCR を利用し、紙帳票のデータを読み込み、活字をデータ化する事で業務効率を可能とします。

例として、各種伝票（注文書、請求書等）を複合機で読取り、経理システムと連携。また、FAX で来た受注伝票等を AI-OCR で読取り受注処理をする。いずれも手入力の手間が省け業務効率化が可能となります。

■eラーニングの活用

自社で簡単に制作できる eラーニング制作ツールの販売。動画、PDF を素材として、社内教育用または情報教育用のプラットフォームを構築できます。

【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

当社は、IT 化、IoT 化、業務パッケージなど入力部分のデータ化処理をサポートする企業です。実業務においては、データ化した後の各種パッケージ、システムと連携する事で効果が発揮できます。逆に既存の紙帳票等の情報（文字による情報）、センサーで拾えない情報など手入力しないとシステムが機能しない実情もあると思っております。紙で運用している業務を、極力運用を変えずに電子化、専用システムと連携する事で IT 化、業務効率化が可能と思われます。その様なシステムをお持ちの企業様との連携、また紙業務が多く IT 化が進んでいない企業様のサポートをしたく応募しました。

②具体的内容

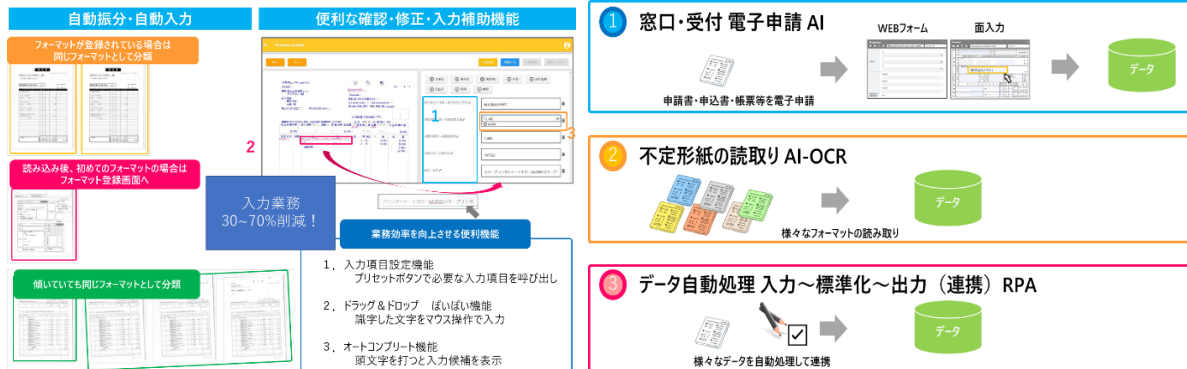
<AI-OCR による帳票の読込～データ化>

フォーマットを事前登録し、帳票を複合機で読み込むことで、必要情報がデータ化されます。

帳票毎の仕分けが可能となります。また CSV 形式で出力可能、業務ソフトと連携が可能となる。

罫線、枠の無い帳票もドラッグ&ドロップでデータを移行する事で入力が削減されます。

手入力から大幅な業務効率化が期待できます。



<E ラーニング作成ツール>
テンプレートで簡単に作成できます



④特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

AI-OCR：枠、罫線の無い帳票（領収書）などのデータ読み込み。安価な構築

E ラーニング制作ツール：月額 1 万円からの安価な価格設定、PC で簡単に作成できるツールを提供

⑤想定している市場・顧客

経理・税理士事務所、調剤薬局、病院、クリニック、不動産業界、製造業、その他一般企業

⑥現在の課題

ユーザー開拓に向けた、業務用パッケージ、業務システム、管理システムとの連携と実績

【連携のカタチ】

①自社が担う範囲

紙帳票からのデータ化ソリューションの提供、業務効率化のコンサルティング（AI-OCR）
社内の情報伝達、説明会など面会に変わるソリューション提供（イーラーニング）

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

FAX ソリューション、経理用のパッケージソフト、IT/IoT 化パッケージ・ツール等をお持ちの企業
DX に向けて動画、PPT を利用した e ラーニングを作成したい企業

3. 企業情報

企業名	株式会社プロメーテ	HP URL	https://www.promet-hama.co.jp
所在地	横浜市保土ヶ谷区鎌谷町 299-48	従業員数	0 名

【 連携のタネ 紹介シート 】

1. 案件No.・案件タイトル

案件No.	K-8
案件タイトル	～木の温もりや香りを大切に～木が長持ちするオリジナルコーティング剤の提案

2. 概要

【自社の事業概要】

日研株式会社は、セラミック塗料の研究開発・製造販売を行うパイオニア企業です。耐熱や絶縁などの高性能製品でものづくりの裏側を支えるだけでなく、セラミック原料の強みを生かした不燃性や環境への配慮で、設立当時から SDGs を掲げ、国内だけでなく国外取引も多い。昨今では大学との共同研究も手掛け、さらなる技術革新と中小企業ならではの多品種少量生産によるカスタマイズで、他業種の「困った」を解決したい。

【連携したい“タネ”の説明】

①背景（応募のきっかけ）

日研は兼ねてから木材用塗料を販売していますが、ビジネスの主軸は受託開発であり、なかなか注力して営業をするリソースを確保することができません。しかしこのコロナ禍において、商談や取引がオンラインでも可能となり、全国へ出張することなく進められることから、応募することとなりました。木材用塗料はすでに木材生産地域の業者さまを中心に木材の肌触りや風合いを損なわないコーティング剤として高評価を受けている製品です。しかし塗料というのは半製品であり、塗る基材があって初めて価値を生み出します。そこで木材へ塗布し、そこからプラス α の製品を生み出す企業様と協力して、さらなる販路拡大を目指したいと考えています。

②具体的内容

木材用セラミック塗料 G シリーズ及び WC シリーズはセラミック成分が木材内部に浸透し硬化する事で従来のワックスやオイルと比べて耐候性や撥水性能が向上し効果が長持ちします。また表面に膜を作らない為、木材の持つ香りや質感を損ないません。サウナや風呂などの高温多湿の環境で、日々塩素殺菌を行われる過酷な状況でも長く木材を使用する事ができます。これまでに全国のスポーツ施設や高級旅館、ホテル等で採用されました。

③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

木材用セラミック塗料3大機能



一般的なニスとは違い、カラーをつけられるのも当社塗料の特徴です。

セラミック塗料

- 木材に含浸するため、木目を活かせる。
- 表面に膜を作らないのでワレ、ハガレなし
- セラミック成分が木材内部で結合し、木材の耐久性・耐水性・耐薬品性が向上



有機塗料(ニス)

- アクリル等の合成樹脂が表面に膜を作る
- 表面に膜があるのでワレ・ハガレ易い
- 有機成分は熱や紫外線などで分解する為、定期的に塗り替えが必要



<実績>

- 全国展開の大手スポーツクラブのサウナ G1-92

高温の環境で、耐熱性があり、また耐水・耐久・耐薬品性の高いこの塗料を採用いただきました。

- 檜風呂 G1-92

檜風呂はその高級感もさることながら、独特な香りと優しい肌触りが大きな魅力です。しかし一方で、「強度」や「耐水性」が課題で、この条件を満たす塗料として採用いただきました。

その他、家具・建具・ウッドデッキ・木材おもちゃ（木馬など）に実績があります。

④想定している市場・顧客

- ・ 商社や木材関係の販売者
- ・ サウナや檜風呂の施工、販売業者
- ・ 家具、建具やウッドデッキなどの施工、販売業者
- ・ 木材の販売業者・木材を売りとした建物などの設計を行うゼネコン、工務店、設計事務所など
- ・ 木材を売りとしたおもちゃを製造（販売）する企業

⑤現在の課題

木材を得意とする業者は地方におり、つながりがあまりない。また、「木材にこんなことができる」という発想がまだ木材業界に浸透しておらず（塗料を塗るというアイデア自体が斬新）、商談から取引成立までに時間がかかってしまうため（効果を実感するのに1年程度かかる。）、使用者の口コミが最大の販路拡大のタネとなる。最初の使用者を見つけることが一番労力やお金のかかることになる。

【連携のカタチ】

①自社が担う範囲

材料提供、施工指導（協力会社）

②連携相手に求める技術、連携したい分野など

- ・ 商社さんなどであれば販路開拓
- ・ 最終ユーザーさんであれば施工。またその実績を組合・協会などでのご紹介など

3. 企業情報

企業名	日研株式会社	HP URL	http://nikken-k.org/
所在地	高座郡寒川町倉見 530-1	従業員数	7名