

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	1
案件タイトル	抜き差し自在ファイル「NOUQUE」を利用した事務合理化システムの連携開発先募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

創業以来 70 年プレス加工技術を磨いている会社です。「微細・精密」順送プレス加工を得意とし、試作加工、金型製作、量産加工まで、小型、軽量化の世の中の流れに応えるべく、顧客の課題解決、開発支援を行っています。

また、その技術を生かして製品開発にもチャレンジし、第一号の抜き差し自在ファイル「ヌーケ」は 2016 年第 33 回神奈川工業技術開発大賞奨励賞を頂き、さらに同年横浜市販路開拓支援事業の認定も戴いています。

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ① 背景（応募のきっかけ）

抜き差し自在ファイル「NOUQUE」を製品化し、それを活用する手段として新たな事務合理化システムを開発してきましたが、ニーズに見合うコストが実現できずこれまで成功しませんでした。

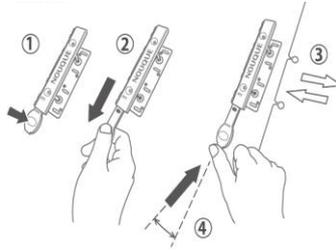
今までの取組みとしては、RFID アンテナメーカーとプロトタイプを作るところまで行いました。取り組んだ概要としては以下の通りです。

- ・ RFID を書類に取り付けその RFID に書類のタイトルや内容を登録し専用アンテナで NOUQUE ファイルに綴じ込まれた書類の内容を読み取る。
- ・ さらに書類が抜き取られた際にアンテナの読み取り確認機構によって何時その書類が抜き取られ、逆に戻された場合に何時戻ってきたかの記録が読み取れる装置を開発。

しかし市場のニーズが見いだせなかったこと、ソフトウェアの開発が出来なかったこと、製品化へのコストが高額になることが原因で開発を中断しました。ペーパーレス化の時代に逆行する書類のファイルシステムという背景が有りますが、ペーパーレス化の困難な重要書類の管理に便利なシステムとして NOUQUE ファイルと IoT システムを結び付けた商品を提案していきたいと思い、連携開発先の募集に至りました。

#### ② 具体的内容

弊社独自商品のファイル「NOUQUE はいずれかのページに綴じこまれた書類だけを取り出したり、綴じ込める事が出来る合理的なファイルです。このファイルを文房具としての位置づけではなく事務の合理化の道具として活用していただくことを想定しています。具体的には書類の抜き差し自由という構造から書類の使用状況を把握できるシステムを考えています。インターネットを利用して書類の所在・閲覧実績などの情報を把握し関係者が共有化することを想定しています。さらにこのシステムを利用する市場開発も期待いたします。



### ③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

抜き差し自在ファイル「NOUQUE」は特許の当社独自製品で自社設計製作品です。とても合理的な機能のファイルで他社に無い製品です。ファイリングするのも紙書類だけでなく、当社オリジナルの専用クリアーホルダーを備えています。

### ④想定している市場・顧客

事務合理化システムの想定している市場は未だに紙書類を使わざるを得ない法人関係例えば銀行・法律事務所・特許事務所・病院等医療関係・学校関係・役所関係などです。

### ⑤現在の課題

ハードウェア関係は用意できますがその合理化システムに必要な IT 関係のシステム開発が出来ない。さらに市場への販売手段を持っていないことが課題です。

## 【連携のカタチ】

### ①自社が担う範囲

全てのハードウェア関係は自社で準備できます。

### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

IT 関係のシステム開発と市場への販売手段を期待します。

## 3. 企業情報

企業名	株式会社キョーワハーツ	HP URL	<a href="https://www.kyowa-hearts.com">https://www.kyowa-hearts.com</a>
所在地	横浜市港北区高田西 1-5-1	従業員数	17 名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	2
案件タイトル	世界最軽量の商品が実現できるマグネシウム薄板のプレス成形品の活用方法相談先募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

創業以来 70 年プレス加工技術を磨いている会社です。「微細・精密」順送プレス加工を得意とし、試作加工、金型製作、量産加工まで、小型、軽量化の世の中の流れに合わせるべく、顧客の課題解決、開発支援を行っています。

また、その技術を生かして製品開発にもチャレンジし、第一号の抜き差し自在ファイル「ヌーケ」は 2016 年第 33 回神奈川工業技術開発大賞奨励賞を頂き、さらに同年横浜市販路開拓支援事業の認定も戴いています。

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

世界最軽量を実現出来るマグネシウム板材のプレス加工製品の製造が出来る企業は世界でも 2~3 社しかない。当社では数年前より加工技術を開発しているが未だに量産製品として市場に提案できない。まずは用途開発が必要とされている。世界最軽量を実現できるマグネシウム板のプレス加工品を検討していただきたい。

#### ②具体的内容

マグネシウムは実用合金最軽量で高剛性。これまでプレス加工製品はノート PC や携帯電話の筐体に採用され世界最軽量商品として販売された実績が有るが、それ以外の用途には一向に普及していません。工業材料としてまだマグネシウム薄板が殆ど認知されていないといえる状況です。当社は市場に、世界最軽量が特徴の商品作りをマグネシウムプレス加工製品の利用により実現していただきたいと考えています。

#### 【マグネシウム薄板プレス成形品のサンプル】



### ③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

世界最軽量を実現出来るマグネシウム板材のプレス加工技術を有する企業は世界でも数少なく、競争相手は現在日本国内に1社あるのみです。今後の省資源・省力化の為に軽量化は重要な要素であり、マグネシウムの利用は大きな効果を発揮します。従来マグネシウムの量産技術の主流はダイキャストでしたが量産効果としてはプレス加工が圧倒的に優れます。当社はさらに世界でも誰も成功していない順送プレスによるマグネシウムのプレス製品の量産も目指しています。

また、最大の特徴が実用合金最軽量ですが、その他の特徴として、構造体としての高強度・高剛性（例えば片持ち梁構造で端部に荷重が加わってもたわみにくい）、電磁波シールド性、放熱性、リサイクル性、振動吸収性、耐くぼみ性（ものがぶつかっても変形しにくい）、などの特徴があります。

### ④想定している市場・顧客

軽量化が必然の自動車部品関係・電気・電子部品の筐体・色々なモバイル製品などを市場として想定しています。

### ⑤現在の課題

用途開発が唯一最大の課題です。

## 【連携のカタチ】

### ①自社が担う範囲

全てのハードウェア関係は自社で準備できます。

### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

採用製品の提案をお待ちしております。

## 3. 企業情報

企業名	株式会社キョーワハーツ	HP URL	<a href="https://www.kyowa-hearts.com">https://www.kyowa-hearts.com</a>
所在地	横浜市港北区高田西 1-5-1	従業員数	17名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	3
案件タイトル	シニアのためのクローズドSNS型見守りアプリの開発先募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

弊社は、地域で実店舗を展開する小売事業者とその近隣消費者の商取引に最適化した、狭域商圈型 E C プラットフォーム「ポケット」の開発およびサービス提供を目指しています。

「ポケット」は、売る側と買う側の距離が近い地元商取引に特化し、お店探しから商品お渡しまでをワンストップで提供する、今までにない E C プラットフォームです。

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

- ・狭域商圈型 E C プラットフォーム「ポケット」の販路開拓の一環として、自治体のご担当者とお話しする中で、高齢者の夫婦や一人暮らしの方々へのケア(=見守り)が自治体の課題として、よく話題にあり、弊社も何かソリューションが提供できないか、意識をしてきた。
- ・また代表足立の実の母親も横浜市で一人暮らしをしており、独居高齢者の問題は他人事ではない。

#### ②具体的内容

- ・家族間のコミュニケーションと安否確認(見守り)がリンクした SNS アプリ。
- ・LINE などの既存サービスにシニア側が合わせるのではなく、シニアならではの『加齢による変化』、『ライフスタイル』や『家族や友人との関係性』などに寄り添った機能性。
- ・シニアがストレスなく利用できる SNS ツールでありながら、コミュニケーション頻度や携帯電話の移動や使用履歴に基づく利用者(=高齢者)見守り機能を発揮する。
- ・高齢者対策に課題を抱える自治体との連携が実現すれば、助成金活用や初期顧客の開拓を組織的に行うことも十分可能。

#### ③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

##### ■機能コンセプト

<1>シニアの UX に拘った画面表示や操作性・シニアがわからないことを家族が教えやすい設計

<2>アドレス登録が簡単で、ダウンロードや初期設定、Ver アップに手間が掛からない

<3>家族や仲間間に限定された SNS 機能…知らない人とのつながりは不要

<4>コミュニケーションとリンクした見守り機能…1 人のシニアをみんなで見守る

※見守り家族(最大 8 名)が、ネット上で 1 人のサービス上のコミュニケーション頻度や携帯電話の移動や使用履歴などの情報を共有できる

<5>コミュニケーションのネタになる + α 機能(写真、体調・健康、ゲームなど)

## ■提供価値コンセプト

<1>広告は一切表示されない…有料サービス

<2>月額利用料制・・・見守る家族が月額料金 800 円をシェア。対象シニア自身は無料

<3>世代や距離を超えた家族や仲間とのコミュニケーションの楽しさを提供する

<4>シニアの周辺の家族がこのアプリコミュニケーションの輪に参加してくれる

シニア向けの画面操作性や視認性改善に特化した機能、スマホの操作状況と連動した見守り機能の二極化の様相。現状、シニア世代のイキイキとしたコミュニケーションアプリとして、前述の機能や価値を一括して提供しているサービスは現状のところ存在しない。

--- 競合になり得る他社のサービス -----

○cosmosia <http://cosmosia.net/#demand>

○らくホン <https://www.rakuhon.jp/introduction/index.html>

○カンタン！アプリ <http://www.appbank.net/2012/10/21/iphone-application/493194.php>

○みまもりホン <https://www.mimamori.jp/mimamorihon/>

○つながりほっとサポート [https://www.nttdocomo.co.jp/service/tsunagari\\_hotto\\_support/](https://www.nttdocomo.co.jp/service/tsunagari_hotto_support/)

○シニアイージーホン <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.SeniorEasyPhone>

## ④想定している市場・顧客

ユーザー：離れて暮らす一人暮らしの高齢者または高齢者夫婦

課金者：対象高齢者の子ども & 孫世代

## ⑤現在の課題

弊社は SNS 関連の開発を行ったことがなく、今回の機能ポイントであるクローズド SNS かつ特定家族（見守りを行う最大 8 人のユーザー）間での情報共有や料金シェアについてのノウハウがない。

## 【連携のカタチ】

### ①自社が担う範囲

- ・要件定義やプロダクトアイデアの提供
- ・資金調達 ※補助金や助成金、出資者募集
- ・販路開拓や販促、プロモーションの立案実行

### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

- ・プロダクト開発全般
- ・システム運用

★開発会社さまとは、開発～サービス運営～販路開拓～販促などを共同で取り組むことで、事業を共創し、

収益についても両社でシェアする形で取り組みたいと考えています。

### 3. 企業情報

企業名	株式会社レスティル	HP URL	<a href="https://www.lestyle.co.jp/">https://www.lestyle.co.jp/</a>
所在地	東京都千代田区鍛冶町 1-10-6 BIZSMART 神田 506 号室	従業員数	1 名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	4
案件タイトル	AIを活用したタッチレス空中操作技術を活用した製品の共同開発先募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

当社はソフトウェア開発会社です。主力事業は業務アプリケーション開発です。主にバックオフィス業務を自動化・効率化するシステムを開発しております。例えば、会計システム・売上管理システム・顧客管理システムです。顧客企業様は様々な業界に亘り、小売・卸事業、金融事業、通信設備事業様がいらっしゃいます。

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ① 背景（応募のきっかけ）

当社では現在 AI の開発を進めております。当社の AI 技術でタッチレスユーザーインターフェースを実現いたしました。その技術を必要とされる企業様等との出会いを望んでおります。

#### ② 具体的内容

様々な場面でタッチレス操作を実現できる技術です。衛生が求められる場面や画面に手が届かない距離から操作する場合に便利な技術です。誰でも簡単に素手で操作できます。当技術は AI(人工知能)を核に様々なデジタル技術を組み合わせています。更に他のデジタル技術と組み合わせることで多様に機能を拡張でき、幅広い用途に対応できます。

NHK さんの番組でコロナなどの感染症対策でも有効な技術として紹介いただきました。



[NHK 番組「週刊まるわかりニュース」2020.5.30 放送]

当社 HP(<https://shoppartner.jp>)でご視聴いただけます。

※トップページ左上の「News」ボタンで最新ニュースページに移動し、一番上の「動画」ボタンをクリックしてください。NHK 番組動画(1分15秒)が再生されます

手や身体に何も装着しないで下記のニーズを満たすことが特徴です。

- 1.汚れた画面を触りたくない
- 2.汚れた手で触りたくない
- 3.離れた距離から操作したい

### ③ 特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

手のジェスチャーを検知・追跡する独自の AI を搭載しています。任意のジェスチャーを認識でき、非装着・非接触で操作できるのが特徴です。特に『非装着』という点が当技術の大きな優位性です。

手などの身体にセンサーを装着し、そのセンサーから画面側に信号を送ることでタッチレス操作を可能にする技術は数多くありますが、身体にセンサー非装着でタッチレス操作を可能にする技術はまだ多くはありません。

非装着である利点は主に 2 つあります。

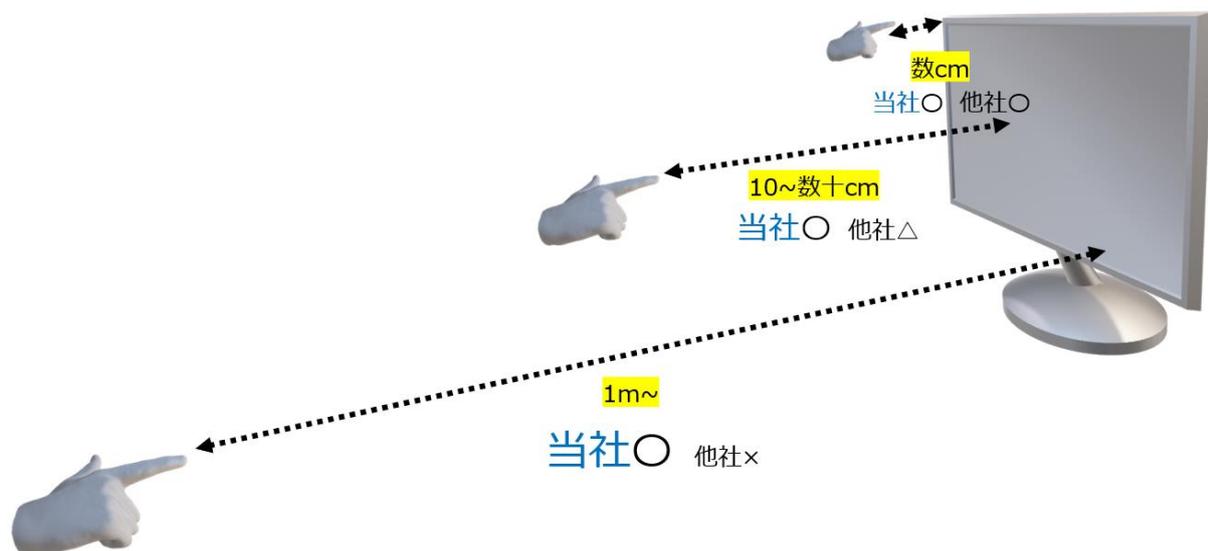
- 1.装着するという動作が不要
- 2.装着デバイスの充電や点検などのメンテナンスが不要(装着デバイスが故障して困ることがありません)

非接触かつ非装着のタッチレス操作技術を保有する企業は国内では当社を含め現在数社程度です(下表)。

開発会社	ジェスチャー認識	AI搭載	検知範囲	タッチ動作認識	主な検知方法
当社	○	○	画面から10cm～1m超	×	2Dカメラ
A社	△	×	画面から10cm～1m	○	赤外線センサー
B社	×	×	画面から数cm	○	赤外線センサー
C社	×	×	画面から10数cm	○	赤外線センサー
D社	△	不明	画面から数cm～十数cm	○	3Dカメラ
E社	×	×	画面から10数cm	○	3Dカメラ
F社	△	×	画面から10cm～1m	△	3Dカメラ

2020.10.26現在

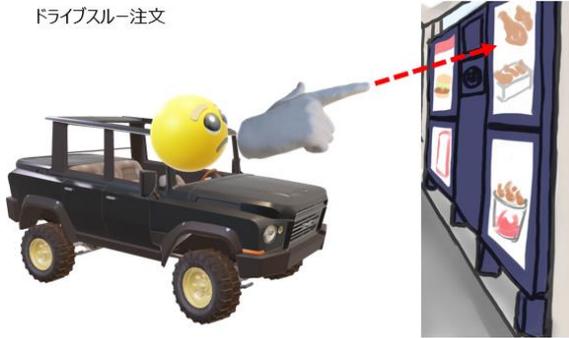
他社技術の多くは画面付近で操作する必要があり、1メートル以上離れた距離からの操作には向いていません。なぜ当社の技術は離れた距離から操作が可能なのか。それは、当社技術は AI を搭載しているため任意のジェスチャーを正確に認識できるからです。画面から数センチの近距離でも、1メートル以上の手の届かない距離からでも、操作可能です。他社様の技術の多くは画面付近のセンサーで手を感知しているため、画面から離れると検知できなくなります。



当社技術の優位性(画面に手が届かない状況で操作可能)が役立つ場面例を3つほど挙げます。  
離れた距離から操作したいというニーズは当社技術が最も有効であると考えています。

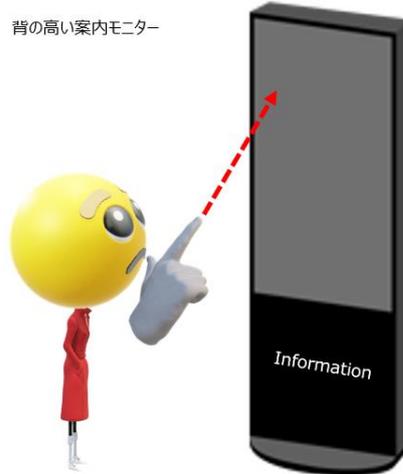
### 例1

ドライブスルー注文



### 例2

背の高い案内モニター



### 例3

自動運転車

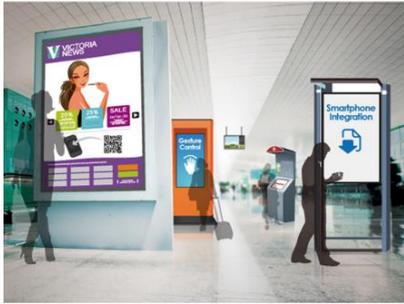
エアコン設定、行き先設定、レストラン検索など

自動運転車では進行方向前部のダッシュボードは無くなり、  
任意の座席から各種設定・指示をすることになる



#### ④ 想定している市場・顧客

##### デジタルサイネージ、案内板



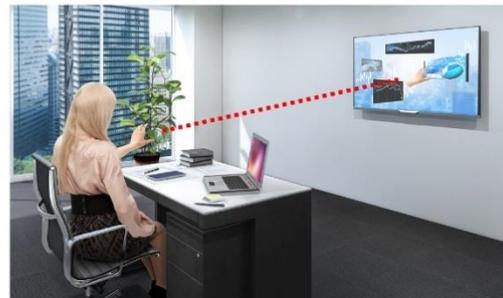
##### 自販機、券売機



##### クリーンルーム、製造現場



##### オフィス、会議



利用シーンに合わせて画面のコンテンツや制御はカスタマイズできます。

特定のジェスチャーをして手を動かすだけで画面を操作できるというきわめてシンプルなユーザーインターフェースです。

対象顧客様は「タッチレス製品を開発したい事業者様」および「タッチレス環境を整備したい事業者様」です。

タッチレス製品を開発したい事業者	タッチレス環境を整備したい事業者
・デジタルサイネージメーカー	・商業施設ディベロッパー
・自販機/券売機メーカー	・小売業者
・家電メーカー	・飲食店
・自動車メーカー	・病院
・医療機器メーカー	・工場
	・公共施設
など	など

#### ⑤ 現在の課題

販路の開拓が課題です。

必要としている事業者様へのアプローチが不十分な状況です。

当社としてはプレスリリースやメディア露出など様々な広報活動をしておりますが、まだまだ当社および当技術についての知名度は低いのが現状です。

現在「横浜ビジネスグランプリ 2021」のセミファイナル出場(ベスト 20)が決定しています。

メディア露出・話題性・県や市からのお墨付きと後押しを推進力にし、広くビジネス展開することを目指しています。

## 【連携のカタチ】

### ① 自社が担う範囲

非接触・非装着のユーザーインターフェースを提供いたします。

また、用途に合わせて画面制御アプリケーションの開発をいたします。

外部とのシステム連携が必要な場合には、総合的なシステム開発を請け負うことも可能です。



### ② 連携相手に求める技術、連携したい分野など

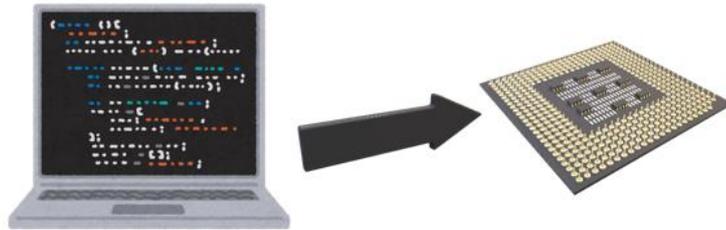
次のようなニーズをお持ちの事業者様とのマッチングを期待しています

1. 技術連携で製品を共同開発したい
2. 販売代理店として当技術を企業や団体に売り込みたい

当社技術の提供方法は 2 パターンあります。

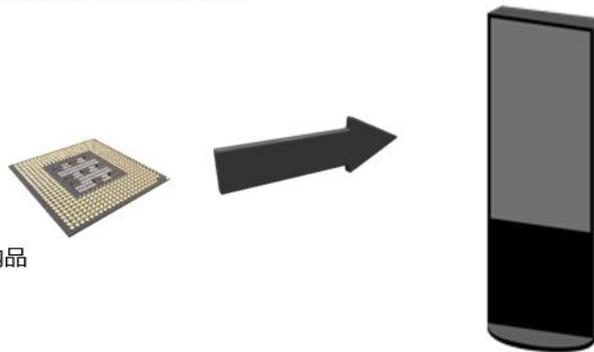
#### パターンA

独自のAIプログラムを  
チップ(半導体)に組み込み、  
ベースモジュールとして納品



#### パターンB

ベースモジュールを搭載した完成品として納品



※Microsoft 社が「WindowsOS のみを提供する」パターンと「WindowsOS を搭載した PC(Surface)を提供する」パターンがあるのと同じような仕組みです

## 3. 企業情報

企業名	株式会社シヨップパートナー	HP URL	<a href="https://shoppartner.jp">https://shoppartner.jp</a>
所在地	横浜市中区桜木町 2-2 港陽ビル 4F	従業員数	1 名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	5
案件タイトル	トレーニングの効果を証明するツールで高齢者のモチベーションが上がるアプリの制作先募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

自社技術を用いた製商品を開発し販売。主な商品として

- ・ 製本工程における乱丁の発生を検査する装置「乱丁検査装置」
- ・ 近赤外分光法を用いた生体血中酸素計

脳の酸素動態を非侵襲的に測定する脳 NIRS 「Hb133」 「HB131S」 「Hb13-n」

筋組織の酸素動態を測定する筋 NIRS 「Hb14」 「Hb141」 （品名：Oxy-Pro）

- ・ 医療機器として「診察指接着型オキシメータ」(品名：トッカーレ)

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ① 背景（応募のきっかけ）

超高齢社会を迎えた日本では、国民医療費及び介護保険費用削減を目的として、健康寿命を延ばすための対策を国が推し進めようとしています。高齢者が健康で自立した生活を維持し続け、社会活動にも参加する生活を送る必要があると考えられています。

コロナの影響を乗り越え健康寿命を延ばす支援するツールとして、組織酸素計「Oxy-Pro」をフレイル予防のツールとするフレイルメーターとして高齢者のモチベーションを上げるアプリを作成したいと考えた。

#### ② 具体的内容

フレイルの最も大きな原因の1つが筋肉の衰えです。フレイルは予防することができます。筋肉を鍛えるための運動を支援するツールとして高齢者にもわかりやすいアプリを制作したい。

フレイル予防の運動をゲーム感覚でできるように回数をカウントし既定の回数をこなしたら励ますメッセージが出たり運動終了時に酸素飽和度（筋肉の酸素取込率）の値が70%以上を示したらメッセージを出すなどモチベーションが上がるようなアプリを提案、制作を依頼したい。

（フレイルとは「加齢により筋力や心身の活力が低下した状態」を言います。）

(例) 運動の内容

スロースクワット ・ 5～6 回を 1 日 3 セット (深く屈みすぎない)

かかと挙げ ・ 1 日 10～20 回を 2～3 セット (上げ下ろしはゆっくりと)

腿上げ ・ 1 日左右 10 回を 2～3 セット (腰かけて) など

### ③ 特徴 (アイデアの優位性、技術の強みなど)

フレイル予防は国が力を入れているプロジェクトです。また、新型コロナウイルスの影響で高齢者の外出する機会も減り活動量も減りフレイルを招きやすい状況ですのでフレイル予防対策として適している。

非侵襲 (体を傷つけない) で、運動能力の最も重要な筋組織の酸素化状態を測定定量化し、筋組織の回復力や日々のトレーニング強度の最適化や分析を行うことができる。

### ④ 想定している市場・顧客

疾病の改善や予防等を目的とした運動医学的要素を取り入れたメディカルフィットネス分野 (健康増進施設)

介護施設 (デイサービス利用者)

### ⑤ 現在の課題

アプリの充実

## 【連携のカタチ】

### ① 自社が担う範囲

フレイルメーターの製作

### ② 連携相手に求める技術、連携したい分野など

フレイルメーターのアプリ提案・制作

## 3. 企業情報

企業名	株式会社アステム	HP URL	<a href="https://astem-jp.com/">https://astem-jp.com/</a>
所在地	川崎市高津区溝口 2-14-6 シマヤビ 3 階	従業員数	8名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	6
案件タイトル	文化財や永年資料保管庫における、モニタリングシステムの開発・製品化に向けた連携先募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

1932年の創業以来、国内大手フィルム製造・販売会社の協力会社として写真、映画、マイクロ、レントゲン等のフィルム関連の金属製品、及び、塗装を引き受けていた。2013年からは独立し、“劣化と保存を科学する”をキーワードに、フィルム、文化財等の劣化抑制に関わる事業や保存環境コンサルティングを展開。創業以来、製造している映画用フィルム保存缶は、弊社とKodak社でしか製造していない。劣化抑制関連取得特許は、国内2件、U.S.A1件、ヨーロッパ14カ国において各々の国に対し1件、中国1件となっている。

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ① 背景（応募のきっかけ）

MLA（博物館、美術館、図書館、公文書館）においても、労働力の不足が叫ばれている。また環境負荷、及び、電力節減等の傾向により、保管物がおかれている環境が悪化をたどり、それをモニタリングさえもできなくなっている。そこで、保管庫等にモニタリングシステムを導入し、サブスクリプション形式で課金ができないかと考えている。

具体的な例をあげると、マイクロフィルムの保管環境が存在する。マイクロフィルムは、永久保管資料として、中央省庁、地方行政団体等において、毎年、多く制作され、保管管理されている。しかし、保管庫の状況は劣悪で、管理されていない場所も多く、気が付くとマイクロフィルムが利用出来ない状況に陥っている事も発生している。

#### ② 具体的内容

下画像は、ある国立大学図書館の保管庫のマイクロフィルム保管棚である。部屋の温度は（室温 23～27℃程度）で管理されているが、湿度は管理されていない。例年、5月頃の気温や湿度が上昇する頃になると、異臭の発生があり、8月には館内エアコンが壊れる現象が発生する。

これまでの資料保存方法の定義としては、保管庫や部屋全体の環境を最適に保つ事により、被保管物の状態も最適に保たれると考えられていた。しかし、そのように保管されてきた資料の劣化が進行してしまうことも確認済である。



弊社が取り組んでいる保存科学の観点より原因解説をすると、基本的に被保管物は箱や保管容器等に入れられ保管されているが、その箱内の環境を最適に保たない限り、被保管物は徐々にではあるが劣化が進行してゆく。

本や紙よりも、より繊細かつ複雑な物質で形成されているマイクロフィルムは、保管環境の影響を受けやすい結果、劣化が進行し、保管庫全体に対し、悪臭を発生させ、空調システム等を破壊している。

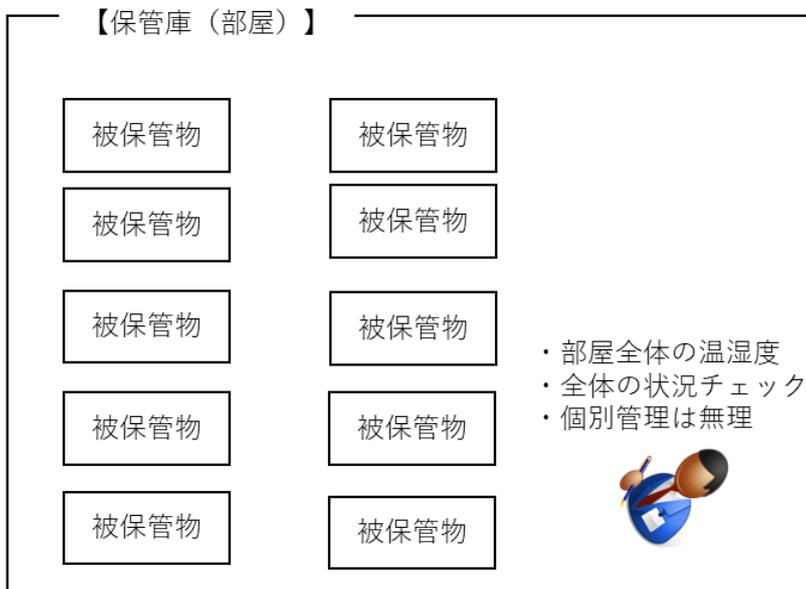
重要なのは、被保管物が保管されている最小での保管環境を最適にする事である。この事例でいえば、マイクロフィルムが入られている箱内の環境を最適保つ事が、解決策となる。

そこで、個別資料その物の箱内の環境を簡易にモニタリングする事が出来れば、被保管物の劣化をより効率的に妨げる事ができるのではないかと考えている。また保管に最適化した箱や容器等も提供出来ればと考えている。

### ③ 特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

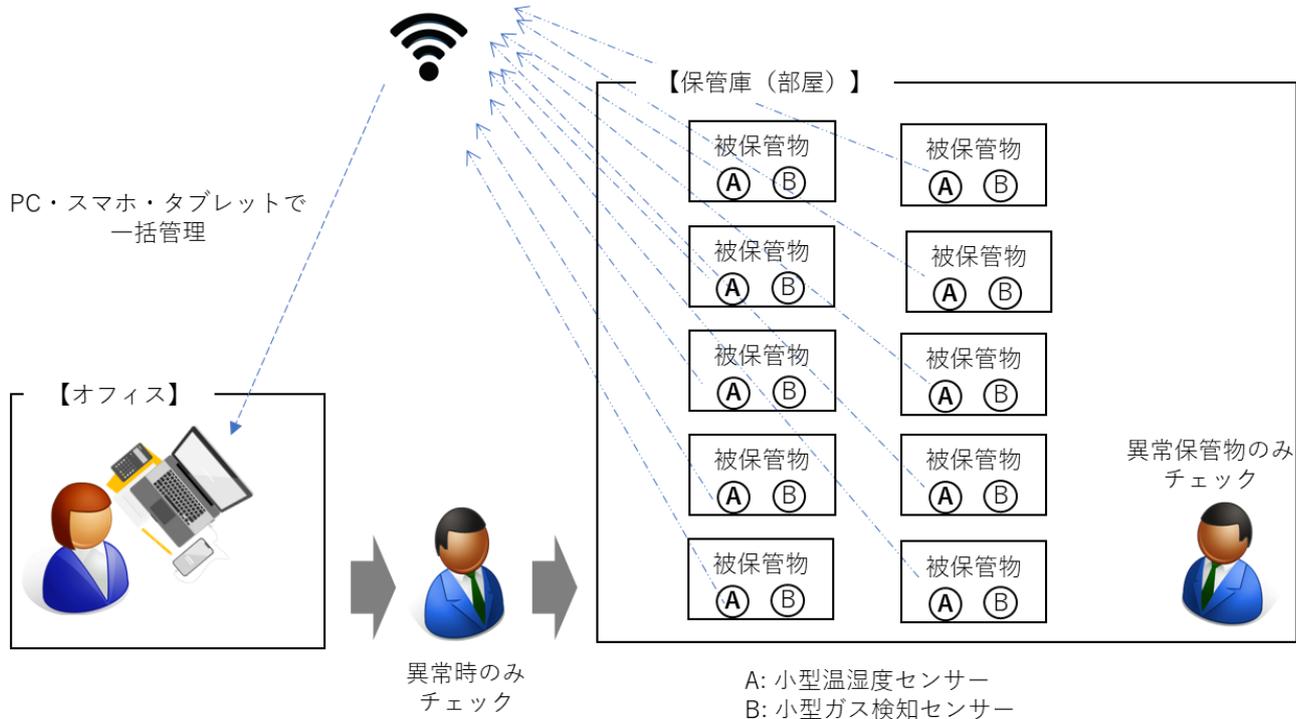
現在は、保管庫（部屋）全体の温湿度等を監視させずれば、被保管物を正しく保管できると考えられている。下図にイメージを明記する。

#### 【従来（イメージ図）】



保管庫や保管庫として利用されている部屋全体の温室管理をし、被保管物の個別管理や状態の認識は、無理であった。従って、保管庫のエアコンの異常や、入室時に部屋の中の異臭に気付き、初めて保管物の個別チェックを開始していた。

## 【モニタリングシステム(イメージ)】



一方、技術の進歩による小型センサー類と IT 技術を駆使し、上図のようなモニタリングシステムを構築すれば、これまでの保管管理方法とは違う省人化、効率化、異常検知の迅速化をなし得る事ができると考えている。

### 【モニタリング システム 製品化案】

イメージ図を参照に、下記に必要事項を明記する。

#### a) 個々資料のモニタリング

個々の資料が保管されている箱内の温湿度、及び、ガス（資料により劣化時に発生するガスは違う）を検知する小型センサを挿入する。小型センサーは、wifi 等でデータを送信できるようにする。

#### ☆連携希望ポイント☆

小型センサの開発と製造等

#### b) スマートフォン アプリ（タブレット、または、PC）を利用したモニタリングシステム

個々の資料から集められたデータを監視するスマートフォンやタブレット上のアプリケーション開発等

#### ☆連携希望ポイント☆

データ通信マネジメント、及び、アプリケーション開発

#### c) 保存科学的な観点からの保管箱の提供

現在の資料用保管箱は、紙（ダンボール、中性紙）が使用されている事が多い。そこで、より保管に最適化された箱を開発し、提供を開始する。

#### ☆連携希望ポイント☆

射出成型を利用した製品開発、及び、射出成型用金型の設計と製造

#### ④想定している市場・顧客

##### 【想定市場】

文化財、資料保存、物流

##### 【想定ターゲット】

官公庁、地方自治体、博物館、美術館、図書館、国公立大学、財団法人、倉庫会社

※開発技術を利用し、最終的にはコンシューマ向けに、製品やサービスを展開できれば良いと考えている。

##### 【想定国】

日本、アメリカ合衆国、EU 各国、中国

#### ⑤現在の課題

- ・既存で、温湿度記録を取得可能な小型センサー等があるのは認識しているが、通信機能を有していない
- ・小型センサーにおいては、省電力化が求められる
- ・通信マネジメント、及び、アプリケーションにおいては、IoT 技術を有している企業とのネットワークを持ち合わせていない事が課題であるが、技術的には可能であると想定している。

#### 【連携のカタチ】

##### ①自社が担う範囲

資料保存専用の容器開発、販路開拓、モニタリングシステム開発における全体のマネジメント

##### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

センサー開発等の知見を有している企業、及び、通信マネジメントとアプリケーション開発が可能な企業

### 3. 企業情報

企業名	株式会社足柄製作所	HP URL	<a href="http://www.ashisei.com">http://www.ashisei.com</a>
所在地	南足柄市中沼69	従業員数	12名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	7
案件タイトル	ガラスに遮熱コーティングする技術を持つ会社、高機能安全ガラスの販売協力会社の募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

- 国内最強の防犯ガラスを始め防爆・防弾ガラスの開発・製造・販売
- 遮熱コーティング板ガラスの開発

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

- 未だ知名度の低い弊社の建築用高機能安全ガラスを活用頂ける企業様を探している。
- 建築用板ガラスに遮熱素子をコーティングする技術をお持ちの企業様を探している。

#### ②具体的内容

- 建築用高機能安全ガラスは防衛省・米軍基地・原子力関連施設・大使館・刑務所等の公的施設や住宅・店舗・行楽施設・データセンター・研究所・工場・精錬所等の民間施設に実績があります。
- 数年に渡り遮熱コーティングの方法を模索しておりますが、資金的な問題も有りなかなか進まない状況です。

完成には未だ透過率の向上が必要ですが、現在の品質で工場や農業ハウス等にご活用頂く事も視野に入れて進めていきたいと考えています。

#### ③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

- 弊社の防犯ガラスは国内最強レベルで高い防音性能も有する防災ガラスです。  
防爆ガラスはデータセンターやリチウム電池研究所等でもご利用を頂いており、  
防弾ガラスは防衛省に納めた際に実施された性能試験でも非常に高いご評価を頂きました。
- 既存の Low-E 建築用遮熱ガラスと異なり、反射光害や電波障害を防ぐ画期的な遮熱ガラスの開発を目指しています。

#### ④想定している市場・顧客

- 防災・防犯・テロ対策等の安全対策となる窓ガラスを必要とする建物オーナー、設計事務所、建築業者。
- 省エネ対策を必要とする建物オーナー、設計事務所、建築業者。

### ⑤現在の課題

○透明なガラスに遮熱コートする技術に苦戦している。

現在、遮熱分散液をガラス表面に塗布する方法としてスクリーン印刷で開発試作中だが、塗布面のヘイズが高い事と、塗布するインキのコストが高いという2点が課題となっている。

○営業力不足で建築業界、ガラス業界に入っていない。

### 【連携のカタチ】

#### ①自社が担う範囲

○建築用高機能安全ガラスのメーカー業務。

○遮熱コーティング板ガラス開発の為の遮熱素子提供等。

#### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

○建築用高機能安全ガラスの拡販。

○建築用板ガラスに遮熱素子をコーティングする技術。

### 3. 企業情報

企業名	ヘラクレスガラス技研株式会社	HP URL	<a href="http://www.hercules.co.jp">http://www.hercules.co.jp</a>
所在地	横浜市青葉区桂台 2-37-61	従業員数	5名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	8
案件タイトル	微細金属部品に付加できる加工技術やデバイス開発技術を持つ連携先の募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

レーザーを活用した微細加工の受託を行っている。最先端のレーザー技術により、加工対象材料を問わず、精度・再現性の良い微細加工を実現している。加工内容としては、微細な穴加工、切断加工、彫込加工など、ほぼ全ての除去加工に対応している。応用分野も幅広く、自動車関連、エレクトロニクス関連、精密機器関連、医療・ヘルスケア関連から加工依頼を受けている。

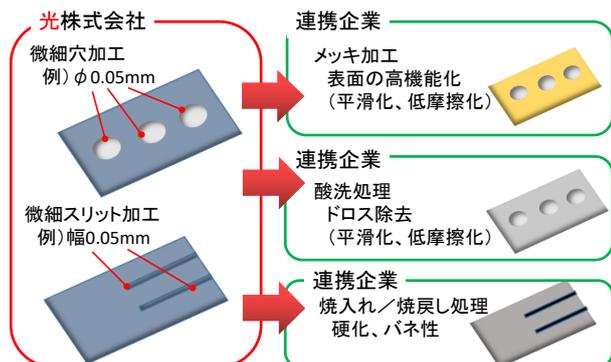
### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

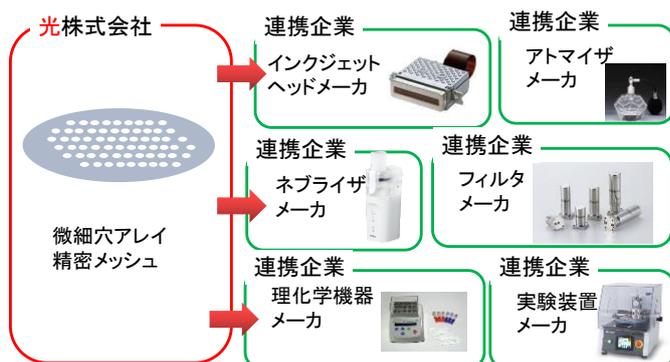
従来はレーザー除去加工のみを行っていたが、その後のメッキ、表面処理、焼入処理などを含めて対応することで、より付加価値の高い製品にできる可能性がある。また、レーザー加工したメッシュ等を利用した精密デバイスの開発をお手伝いしたい。

#### ②具体的内容

##### A. 製品の高付加価値化の連携



##### B. 微細メッシュを利用した精密デバイス開発の連携



#### ③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

従来のレーザー加工では、精密で微細な加工ができなかった。弊社の所有するレーザー微細加工技術では、0.1mm以下の微細な穴加工や溝加工など、他の加工技術では困難な加工を安定して実現できる。

#### ④想定している市場・顧客

エレクトロニクス、精密機器、自動車関連、バイオ・医療機器

#### ⑤現在の課題

レーザー加工のみに対応している。顧客希望単価が安く受注できないこともあるため、製品の付加価値をあげて高単価にて受注できるようにしたい。

### 【連携のカタチ】

### ①自社が担う範囲

ベースとなる形状をレーザーにより精密に加工。

### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

レーザーによって加工した金属部品に、“精密”や“微細”などのメリットを活かして付加的な加工（メッキ、酸洗、焼き入れ）をしていただける企業と連携したい。また、微細メッシュなど、レーザーで加工した部品を精密デバイス等に有効活用してもらえるメーカーと連携したい。

## 3. 企業情報

企業名	光株式会社	HP URL	<a href="https://hikalikk.jp">https://hikalikk.jp</a>
所在地	相模原市中央区上溝 1880-2 さがみはら産業創造センターSIC3	従業員数	3名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	9
案件タイトル	モバイル・据置どちらでも利用可能で廉価な GPSトラッカー機能付 IoT ゲートウェイの提案

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

コンピュータ及び周辺機器、情報通信機器の設計開発、製造/組み込み Linux カーネル・ドライバ開発  
プレイヤー・ソフト開発/ISDB-T 準拠のデジタル TV の開発

各種 STB、IPTV およびその複合製品の開発/Hybrid P2P 配信システム開発/VoIP 関連技術の開発

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

2020 年 10 月に GPS トラッカー・IoT ゲートウェイ Acty の第 3 弾を製品化したため。

#### ②具体的内容

**COVID.**

Bluetooth, Wi-Fi, 4G LTE, GPS, NFC, eSIM, 温度センサー, 湿度センサー, 気圧センサー

Android搭載 IoTエッジデバイス

# Acty-G3

eSIM Ready, NFC Ready

「Acty-G3」はスマートフォン技術を採用しており、高い処理能力を有します。デバイス内に高いCPU処理能力を有することで、クラウドに送る通信量が削減となり、クラウドからコールデバイスにダウンロードして、現場に配信を分散することができますので、クラウドとエッジが有機的に連携し、応答性の高い効率のよいシステムを実現します。また、Android を搭載していますので、アプリの開発\*\* や外部デバイスとの連携など機能拡張が容易な点が特徴となります。

※1 弊社が設計する「Acty」は機内のみとなります。センサー情報や、GPS 情報などを送る、アプリ、サーバー/クラウドシステムはお客様にてご準備いただくものとなります。

**標準 1,800mAh、オプションで 5,200mAh 大容量バッテリー（別売）を搭載可能**

標準搭載の大容量バッテリー 1,800mAh は、通常のスマートフォンやタブレットよりも、より多くのデータをクラウドに送信することができます。また、オプションで 5,200mAh の大容量バッテリー（別売）を装着することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。また、オプションで 5,200mAh の大容量バッテリー（別売）を装着することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。

**Android 搭載**

「Acty-G3」は、Android OS 11.0 (R) を搭載し、Android を搭載しています。アプリ開発や内部デバイスとの連携が容易な点が特徴となります。OS 5.0 以降の Android OS を搭載することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。また、Android OS を搭載することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。

**IPX5 の防水性能**

「Acty-G3」は、IPX5 の防水性能を有しています。雨水や水しぶきにさらされても、正常に動作します。また、IPX5 の防水性能を有しています。また、IPX5 の防水性能を有しています。

**eSIM 対応(カスタムモデル)**

eSIM を搭載し、物理 SIM カードに代わり、クラウド上で管理することができます。また、eSIM を搭載することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。また、eSIM を搭載することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。

**NFC 対応(カスタムモデル)**

NFC を搭載し、物理 NFC タグに代わり、クラウド上で管理することができます。また、NFC を搭載することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。また、NFC を搭載することで、より多くのデータをクラウドに送信することができます。



# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	10
案件タイトル	新アイテム！貼って・剥がすが繰り返し可能な“吸着テープ”の提案と販売代理店の募集

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

今期で創業 35 周年を迎える弊社は、多くのお客様に支えられ『粘着』をキーワードに材料の選定・企画・開発・加工・試作・量産・品質管理までトータルにサポートしております。様々な業界に潜むお困りを粘着及びそのテーマに必要な材料を用いて解決いたします。

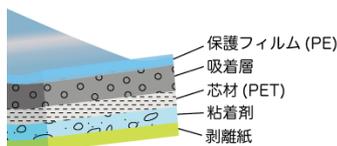
### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

今現在『吸着テープ』は、製造業や流通業への採用事例はありますが BtoB での販売が主となっている。この材料の持つ特殊な機能性のポテンシャルから他用途への展開や BtoC への販路開拓を目指したく、応募させていただきました。

#### ②具体的内容

#### 吸着テープの構成

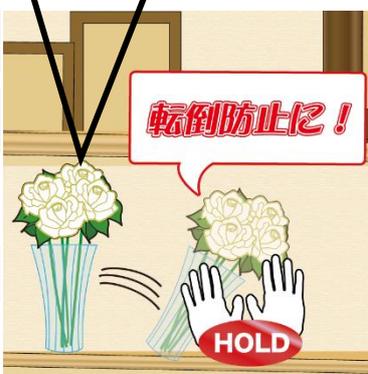
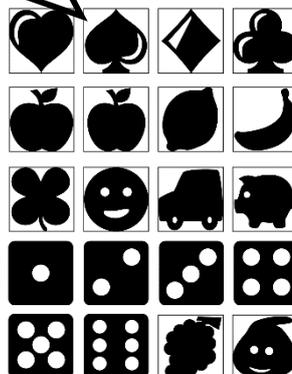


品番	基材	粘着剤	色	厚み (mm)	粘着力 (N/25mm)
IVY920	ポリエステルフィルム	一面：アクリル系 二面：アクリルフォーム	白、黒	0.5t	(粘着面) 一面：9.6 (吸着面) 二面：2.0

窓ガラスへポスター貼付け。剥がす際糊残りしにくい。貼付け形状がユニーク

様々な形状へ加工できます。

花瓶の転倒防止や店舗什器の転倒防止に。防災グッズとしても利用可能です。



### ③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

1. 吸着面に特殊アクリルフォームを採用し、ガラス等平滑な面に対して強固に固定(吸着)します。
2. 吸着面は被着体に貼って剥がして繰り返し使用できます。
3. 芯材に PET を用いることにより、加工性及び寸法・形状安定性に優れます。
4. “見栄え”良く加工が可能！ 新たな市場を創造する可能性があります。

### ④想定している市場・顧客

- ・ コンビニエンスストア、ドラッグストア、ホームセンター、スーパー、デパート（店内掲示物の固定）
- ・ ホテル、旅館、公共施設、公共交通機関（施設内掲示物固定又は、装飾物の転倒防止）
- ・ 一般家庭（ガラス面・家電への掲示物固定、小物アクセサリ保管ズレ防止）

### ⑤現在の課題

- ・ 当該『吸着テープ』の認知度が低く、採用業界も限定的である。
- ・ 一般消費者向けに対して、製品化や販売が未着手である。

## 【連携のカタチ】

### ①自社が担う範囲

- ・ 製品の製造、企画、加工、パッケージデザイン
- ・ 品質管理（ISO9001 認証取得）

### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

1. 『吸着テープ』を利用した新たな製品を共同開発できる企業様
2. 独自の販売チャンネルで販売できる企業様

## 3. 企業情報

企業名	大協技研工業株式会社	HP URL	<a href="https://www.daikyogiken.co.jp">https://www.daikyogiken.co.jp</a>
所在地	座間市栗原 920-3	従業員数	80 名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	11
案件タイトル	～木の温もりや香りを大切に～木が長持ちするオリジナルコーティング剤の提案

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

日研株式会社は、セラミック塗料の研究開発・製造販売を行うパイオニア企業です。耐熱や絶縁などの高性能製品でものづくりの裏側を支えるだけでなく、セラミック原料の強みを生かした不燃性や環境への配慮で、設立当時からSDGsを掲げ、国内だけでなく国外取引も多い。昨今では大学との共同研究も手がけ、さらなる技術革新と中小企業ならではの多品種少量生産によるカスタマイズで、他業種の「困った」を解決したい。

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

日研は兼ねてから木材用塗料を販売していますが、ビジネスの主軸は受託開発であり、なかなか注力して営業をするリソースを確保することができません。しかしこのコロナ禍において、商談や取引がオンラインでも可能となり、全国へ出張することなく進められることから、応募することとなりました。木材用塗料はすでに木材生産地域の業者さまを中心に木材の肌触りや風合いを損なわないコーティング剤として高評価を受けている製品です。しかし塗料というのは半製品であり、塗る基材があって初めて価値を生み出します。そこで木材へ塗布し、そこからプラスαの製品を生み出す企業様と協力して、さらなる販路拡大を目指したいと考えています。

#### ②具体的内容

木材用セラミック塗料Gシリーズ及びWCシリーズはセラミック成分が木材内部に浸透し硬化する事で従来のワックスやオイルと比べて耐候性や撥水性能が向上し効果が長持ちします。また表面に膜を作らない為、木材の持つ香りや質感を損ないません。サウナや風呂などの高温多湿の環境で、日々塩素殺菌を行われる過酷な状況でも長く木材を使用する事ができます。これまでに全国のスポーツ施設や高級旅館、ホテル等で採用されました。

③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

## 木材用セラミック塗料3大機能



一般的なニスとは違い、カラーをつけられるのも当社塗料の特徴です。

### セラミック塗料

- 木材に含浸するため、木目を活かせる。
- 表面に膜を作らないのでワレ、ハガレなし
- セラミック成分が木材内部で結合し、木材の耐久性・耐水性・耐薬品性が向上



### 有機塗料(ニス)

- アクリル等の合成樹脂が表面に膜を作る
- 表面に膜があるのでワレ・ハガレ易い
- 有機成分は熱や紫外線などで分解する為、定期的に塗り替えが必要



### <実績>

- 全国展開の大手スポーツクラブのサウナ G1-92

高温の環境で、耐熱性があり、また耐水・耐久・耐薬品性の高いこの塗料を採用いただきました。

- 檜風呂 G1-92

檜風呂はその高級感もさることながら、独特な香りと優しい肌触りが大きな魅力です。しかし一方で、「強度」や「耐水性」が課題で、この条件を満たす塗料として採用いただきました。

その他、家具・建具・ウッドデッキ・木材おもちゃ（木馬など）に実績があります。

#### ④想定している市場・顧客

- ・ 商社や木材関係の販売者
- ・ サウナや檜風呂の施工、販売業者
- ・ 家具、建具やウッドデッキなどの施工、販売業者
- ・ 木材の販売業者
- ・ 木材を売りとした建物などの設計を行うゼネコン、工務店、設計事務所など
- ・ 木材を売りとしたおもちゃを製造（販売）する企業

#### ⑤現在の課題

木材を得意とする業者は地方におり、つながりがあまりない。また、「木材にこんなことができる」という発想がまだ木材業界に浸透しておらず（塗料を塗るというアイデア自体が斬新）、商談から取引成立までに時間がかかってしまうため（効果を実感するのに1年程度かかる。）、使用者の口コミが最大の販路拡大のタネとなる。最初の使用者を見つけることが一番労力やお金のかかることになる。

#### 【連携のカタチ】

##### ①自社が担う範囲

材料提供、施工指導（協力会社）

##### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

- ・ 商社さんなどであれば販路開拓
- ・ 最終ユーザーさんであれば施工。またその実績を組合・協会などでのご紹介など

### 3. 企業情報

企業名	日研株式会社	HP URL	<a href="http://nikken-k.org/">http://nikken-k.org/</a>
所在地	高座郡寒川町倉見 530-1	従業員数	7名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	12
案件タイトル	非接触 3D 測定及びCADデータ化による3Dリバースエンジニアリングの提案

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

弊社は 30 年以上大手自動車メーカー様とお取引させて頂いており、自動車プレス金型製作に関する 2D 図面作成、3D モデリングデータ作成を受注しデータの納品をさせて頂いており、CAD データ作成の実績が豊富にあります。2014 年から 3D リバースエンジニアリングを開始。ATOS Compact Scan 5M と ATOS Core 300 の 2 台で非接触 3D 測定サービスを行っております。また、測定データの CAD データ作成は、TEBIS 及び spScan を駆使し対応させて頂いており、現在では、大手自動車メーカー様以外にも数多くのお客様にサービスを提供させて頂いております。尚、測定に関しては出張測定も対応しています。

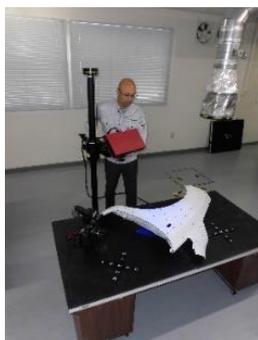
### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ①背景（応募のきっかけ）

非接触 3D 測定及び C A D データ化による 3 D リバースエンジニアリングの活用性を広げ、多くの企業様のものづくりに貢献したい。

#### ②具体的内容

- 1) 製造した製品や金型が、設計通りの寸法で作成できているかの検査。  
測定データと正規の C A D データを重ね合わせ、カラーマップにて表示し、寸法差を確認します。
- 2) コピー金型を作製する為の、ハンドワーク部測定及び CAD データ修正。
- 3) 破損した金型を修復する為の形状測定及び CAD データ作成。
- 4) 他社製品のベンチマークとして、図面寸法把握や 3 次元 CAD データによる解析。
- 5) ハンドメイクで作成したモックアップを製品化する為の金型用 CAD データ。
- 6) 3D プリンター用データの作成。
- 7) 古く図面が無い現物を測定し、複製向けの加工用 CAD データを作成等。



### ③特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

- 1) 数多くの測定作業にて得た経験を基に、スピーディーで高品質な測定データを提供致します。
- 2) 20年の3DCADデータ作成ノウハウを活かし、お客様のニーズに合わせたデータを提供致します。
- 3) 豊富な自動車プレス技術に関する知識を活用し、測定及びCADデータ化の提案を致します。

### ④想定している市場・顧客

多くの活用事例があり、様々な業種のお客様に下記サービスを提供させて頂いております。

- 1) 現物の寸法検査。
- 2) 図面が無い現物の複製。（破損部、ハンドワーク部、モックアップ製品、文化財、ベンチマーク製品等）
- 3) 3Dプリンター用データの作成。

### ⑤現在の課題

複雑形状に対する測定及びCADデータ化の時間短縮。

### 【連携のカタチ】

#### ①自社が担う範囲

ものづくり全般のサポート

#### ②連携相手に求める技術、連携したい分野など

様々な業種の企業様と連携が可能と考えますので、幅広い分野にてサポートさせて頂きたいと思っております。

## 3. 企業情報

企業名	株式会社ワード技研	HP URL	<a href="https://word-g.com">https://word-g.com</a>
所在地	相模原市中央区清新8-18-9	従業員数	38名

# 【 連携のタネ 紹介シート 】

## 1. 案件No.・案件タイトル

案件 No.	13
案件タイトル	紙帳票の電子化によるデータ利活用、動画と PDF を利用した情報共有ができるソリューションの提案

## 2. 概要

### 【自社の事業概要】

当社は、クラウドを利用したソリューションを中心にサービスを提供し、企業様の課題解決につながる商材を提供しております。主に3事業をメインに活動しています。

1、データサイエンティスト育成事業 2、AI-OCR ソリューション 3、eラーニング制作ツール

#### ■AI-OCR の活用

AI-OCR を利用し、紙帳票のデータを読み込み、活字をデータ化する事で業務効率を可能とします。

例として、各種伝票（注文書、請求書等）を複合機で読取り、経理システムと連携。また、FAX で来た受注伝票等を AI-OCR で読取り受注処理をする。いずれも手入力の手間が省け業務効率化が可能となります。

#### ■eラーニングの活用

自社で簡単に制作できる eラーニング制作ツールの販売。動画、PDF を素材として、社内教育用または情報教育用のプラットフォームを構築できます。

### 【連携したい“タネ”の説明】

#### ① 背景（応募のきっかけ）

当社は、IT 化、IoT 化、業務パッケージなど入力部分のデータ化処理をサポートする企業です。実業務においては、データ化した後の各種パッケージ、システムと連携する事で効果が発揮できます。逆に既存の紙帳票等の情報（文字による情報）、センサーで拾えない情報など手入力しないとシステムが機能しない実情もあると思っております。紙で運用している業務を、極力運用を変えずに電子化、専用システムと連携する事で IT 化、業務効率化が可能と思われま。その様なシステムをお持ちの企業様との連携、また紙業務が多く IT 化が進んでいない企業様のサポートをしたく応募しました。

#### ② 具体的内容

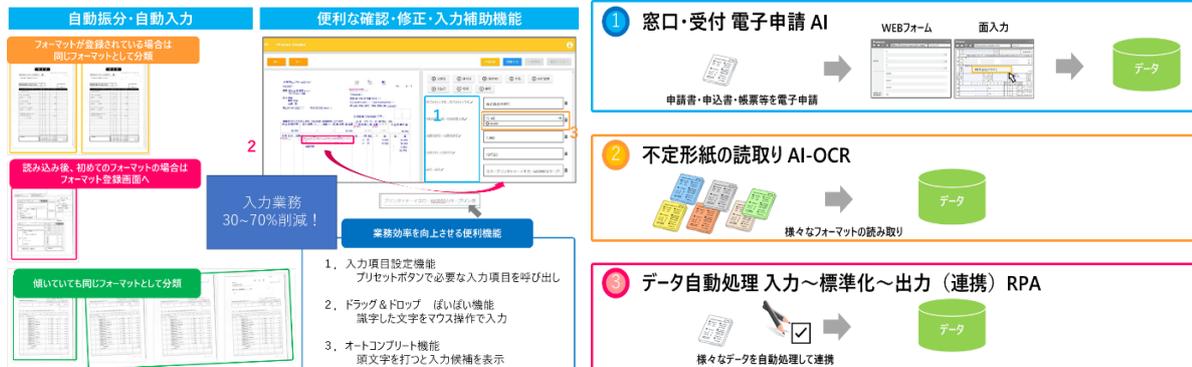
<AI-OCR による帳票の読込～データ化>

フォーマットを事前登録し、帳票を複合機で読み込むことで、必要情報がデータ化されます。

帳票毎の仕分けが可能となります。また CSV 形式で出力可能、業務ソフトと連携が可能となる。

罫線、枠の無い帳票もドラッグ&ドロップでデータを移行する事で入力が削減されます。

手入力から大幅な業務効率化が期待できます。



<Eラーニング作成ツール>  
テンプレートで簡単に作成できます



③ 特徴（アイデアの優位性、技術の強みなど）

AI-OCR：枠、罫線の無い帳票（領収書）などのデータ読み込み。安価な構築  
Eラーニング制作ツール：月額1万円からの安価な価格設定、PCで簡単に作成できるツールを提供

④ 想定している市場・顧客

経理・税理士事務所、調剤薬局、病院、クリニック、不動産業界、製造業、その他一般企業

⑤ 現在の課題

ユーザー開拓に向けた、業務用パッケージ、業務システム、管理システムとの連携と実績

【連携のカタチ】

① 自社が担う範囲

紙帳票からのデータ化ソリューションの提供、業務効率化のコンサルティング（AI-OCR）  
社内の情報伝達、説明会など面会に変わるソリューション提供（イーラーニング）

② 連携相手に求める技術、連携したい分野など

FAXソリューション、経理用のパッケージソフト、IT/IoT化パッケージ・ツール等をお持ちの企業  
DXに向けて動画、PPTを利用したeラーニングを作成したい企業

3. 企業情報

企業名	株式会社プロメーテ	HP URL	https://www.promet-hama.co.jp
所在地	横浜市保土ヶ谷区鎌谷町 299-48	従業員数	0名